# АННОТАЦИЯ рабочей программы дисциплины

### «Маркетинг-менеджмент в издательском деле»

# Направление подготовки/специальность 42.04.03 Издательское дело

Объем трудоемкости: 7 зет (252 часа)

**Цель освоения** дисциплины – изучить теоретические основы маркетинга, менеджмента в издательском деле и сформировать компетенции необходимые для практической деятельности с использованием всего многообразия коммуникативных инструментов и тактик.

#### Задачи дисциплины:

- научить анализировать и обобщать опыт работы основных структурных подразделений предприятий и организаций издательского дела;
- научить создавать модели управления продажами на региональном, национальном уровнях;
- научить анализировать тенденции развития отечественного и зарубежного рынков печатных и электронных изданий;
- научить формировать маркетинговую стратегию издающей организации;
- научить формировать информационную политику организации;
- раскрыть основы редакционной подготовки печатных и электронных изданий;
- ознакомить с основами управления издательскими процессами;
- ознакомить с основами распространения издательской продукции.

## Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Дисциплина «Маркетинг-менеджмент в издательском деле» относится к Блок 1. Дисциплины (модули). Обязательная часть.

Данная дисциплина необходима для закладывания основ в дальнейшем образовательном процессе по дисциплинам «Теория и практика распространения издательской продукции», «Интегрированные коммуникации в массово-информационной сфере».

### Требования к уровню освоения дисциплины

Изучение данной учебной дисциплины направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций:

Код и наименование индикатора*	Результаты обучения по дисциплине						
ОПК-1 Способен планировать, организовывать и координировать процесс создания востребованных обществом и индустрией медиатекстов и (или) медиапродуктов, и (или) коммуникационных продуктов; отслеживать и учитывать изменение норм русского и иностранного языков, особенности иных знаковых систем							
ОПК-1.1. Создает востребованные обществом и индустрией медиатексты и (или) медиапродукты (коммуникационные продукты) с учетом изменений норм русского языка, особенностей иных знаковых систем	Знает - важные функции внутрифирменного управления, основные понятия массовой коммуникации, технологии планирования и координации работ подразделений СМИ.						
	Умеет – создавать востребованные обществом и индустрией медиатексты и (или) медиапродукты (коммуникационные продукты); формировать коммуникационную политику предприятия издательской отрасли						

Код и наименование индикатора*	Результаты обучения по дисциплине						
ОПК — 1.2. Организовывает и координирует процесс создания медиатекстов и (или) медиапродуктов (коммуникационных продуктов) с учетом изменений норм русского языка, особенностей иных знаковых систем	Владеет — навыками организации и координаци процесса создания медиатекстов и (или) медиапродукт (коммуникационных продуктов)						
осоосиностси иных знаковых систем							
ОПК-4 Способен анализировать потребности общества и интересы аудитории в целях прогнозирования и удовлетворения спроса на медиатексты и (или) медиапродукты, и (или) коммуникационные продукты							
ОПК - 4.1. Анализирует контакты с внешней средой в целях прогнозирования и удовлетворения спроса на медиатексты и	Знает методы анализа аудитории СМИ, факторы, определяющие конкурентоспособность предприятия СМИ, правовые аспекты издательской деятельности.						
(или) медиапродукты, и (или) коммуникационные продукты;	Умеет использовать полученные знания на практике.						
	Владеет методами оценки спроса на медиапродукты.						
ОПК – 4.2. Планирует и координирует работу подразделений СМИ с учетом потребностей общества и интересов	Знает современные концепции маркетинговой теории, инструменты маркетинга, специфику маркетинга подразделений СМИ						
аудитории;	Умеет планировать и координировать работу подразделений СМИ, ориентируясь на запросы общества и интересы аудитории.						
	ние и координацию работы подразделений СМИ,						
проводить анализ результатов этой деяте, с внешней средой	льности, устанавливать и поддерживать контакты						
ПК - 02.1. Критически анализирует организацию работы подразделений СМИ.	Знает структуру и инфраструктуру рынка СМИ.						
1	Владеет навыками анализа производственной деятельности предприятия СМИ						
ПК - 02.2. Планирует и координирует работу подразделений СМИ согласно установленным графикам работы	Знает особенности издательского процесса, ценовой, товарной политики и политики стимулирования сбыта предприятия СМИ						
организации на определенный период	Владеет навыками планирования и координации работы подразделений СМИ						
ПК - 02.3. Устанавливает и поддерживает контакты с внешней средой в аспекте	Знает особенности коммуникационного менеджмента предприятия СМИ						
продвижения продукции	Умеет — выстраивать отношения сс внешними и внутренними аудиториями СМИ.						

Основные разделы дисциплины:

№	Наименование разделов (тем)	Количество часов				
		Всего	Аудиторная работа			Внеаудит орная работа
			Л	ПЗ	ЛР	CPC
1.	Понятие и сущность маркетинга	30	2	2	-	26
2.	Рынок как условие и объективная экономическая основа маркетинговой деятельности	34	2	2	-	30
3.	Производственная деятельность предприятия отрасли печати в условиях рыночной экономики	36	2	4		30
4.	Товарная и ценовая политика в издательском маркетинге	24	2	2	-	30
5.	Политика сбыта и стимулирования сбыта в издательском маркетинге	34	2	2	-	30
6.	Издательский процесс: особенности менеджмента Правовые аспекты издательской деятельности	34	-	4	-	30
7.	Коммуникационный менеджмент	32	-	2	-	30
	ИТОГО по разделам дисциплины	206	10	18	-	206
	Контроль самостоятельной работы (КСР)	-				
	Промежуточная аттестация (ИКР)	0,6				
	Подготовка к экзамену	17,4				
	Общая трудоемкость по дисциплине	252				

Курсовые работы: не предусмотрены

Форма проведения аттестации по дисциплине: экзамен

Хлопунова О.В. кандидат филологических наук, доцент кафедры издательского дела, стилистики и медиаиндустрии