Аннотация по дисциплине Б1.В.ДВ.14.02 ПРОДВИЖЕНИЕ В ИНТЕРНЕТ

для образовательных программ подготовки бакалавров направления 38.03.06 «Торговое дело», ОФО Курс 4. Семестр 8 Количество з.е. – 2 (72 ч.) Формы промежуточного контроля – зачет

Целью данного курса является формирование базового набора знаний, умений и навыков бакалавров в области формирования системы интернетмаркетинга в современной сетевой экономике для продвижения положительного образа отдельных продуктов и фирмы в целом в сети Интернет, достаточный для последующей самостоятельной работы и реализации собственных коммерческих проектов в сети Интернет и работы с социальными сетями.

Задачи учебной дисциплины «Продвижение в Интернет»:

сформировать базовые знания у обучаемых о современных тенденциях развития интернет-бизнеса в национальной, региональной, международной, внешнеэкономической электронной коммерции, о сущности и особенностях интернет-маркетинга и интернет-продвижения как средства расширения границ традиционных рынков фирмы;

раскрыть основные объективные комплексные предпосылки формирования и развития интернет-маркетинга и интернет-экономики, показать возможные эффекты продвижения в интернет;

определить функции, место и роль объектов и субъектов интернет-бизнеса;

ознакомить с основным понятийным аппаратом, терминологией в области интернет-маркетинга и интернет-продвижения в современной электронной среде;

пояснить актуальность, необходимость и возможности развития и использования технологий, методов, инструментария интернет-маркетинга для клиенториентированной фирмы;

охарактеризовать логику и этапы организации интернет-маркетинга и интернет-продвижения в системе функционирования предприятия;

изучить принципиальные подходы и технологии проектирования, создания и продвижения собственных сайтов компании, возможности их размещения и обновления;

изучить принципиальные подходы и технологии размещения информации о фирме и ее продуктах в поисковых системах, на партнерских сайтах, в социальных сетях;

раскрыть методические подходы к оценке маркетинговой и финансовой эффективности интернет-продвижения товаров и услуг в торговой и сбытовой деятельности предприятия на электронном рынке;

развить потребность в изучении и освоении новых, современных методов и технологий организации, планирования и управления процессами интернетмаркетинга.

Место дисциплины в структуре ООП ВО

Учебная дисциплина «Продвижение в Интернет» относится к дисциплинам по выбору вариативной части учебного плана по направлению 38.03.06 «Торговое дело» (уровень бакалавриата).

Изучение данной дисциплины предполагает дальнейшее углубление и специализацию знаний по формированию стратегии рыночного развития условиях развития современных телекоммуникационных предприятия технологий и виртуализации потребительских рынков. Дисциплина опирается на материалы дисциплин магистерской программы, изучаемых на предыдущих таких, «Компьютерные технологии обработки как маркетинговой информации», «Стратегический маркетинг», «Интегрированные маркетинговые коммуникации» и другие. Дальнейшее развитие и использование полученных знаний возможно на этапе написания выпускных квалификационных работ, исследующих развитие интернет-торговли и продвижение образа фирмы в интернет-сетях, в т.ч. социальных.

Результаты обучения (знания, умения, опыт, компетенции):

Код	Содорующие компотолиции							
	Содержание компетенции							
компетенции								
ПК-11	способность участвовать в разработке инновационных методов,							
	средств и технологий в области профессиональной деятельности							
	(коммерческой, маркетинговой, рекламной, логистической и (или)							
	товароведной)							
Знать	Основные тенденции и инновационные направления развития							
	современных коммуникационных технологий коммерческой и							
	маркетинговой деятельности в сети Интернет и в мобильном маркетинге							
	Состав и структуру внешней и внутренней телекоммуникационной среды							
	бизнес-деятельности организации и понимать механизмы адаптации							
	возможностей фирмы к требованиям виртуального рынка							
Уметь	Выявлять основные возможности и направления развития методов,							
	средств и технологий интернет-маркетинга и интернет-продвижения для							
	развития рыночной деятельности предприятия							
	Применять стандартные процедуры разработки, обоснования и реализации							
	решений по продвижению образа предприятия в сети Интернет и в							
	мобильном маркетинге							
Владеть	Основными методами выявления и анализа целевых аудиторий в							
	виртуальной среде и оценки эффективности маркетинговых программ в							
	сети Интернет							
ПК-12	способность разрабатывать проекты профессиональной деятельности							
	(торгово-технологические, маркетинговые, рекламные и (или)							
	логистические процессы) с использованием информационных							
	технологий							
Знать	Основные направления и технологии информационного взаимодействия							
	предприятия с целевыми потребителями в виртуальной среде Интернет, в							
	т.ч. в социальных сетях и виртуальных сообществах							
	Логику и этапы разработки и реализации коммерческих проектов в сфере							
	интернет-продвижения и интернет-позиционирования							

Уметь	Проектировать маркетинговые интернет-мероприятия по развитию					
	деятельности предприятия в виртуальной среде и оценивать					
	эффективность их реализации					
Владеть	Базовым опытом разработки дизайн-проекта сайта предприятия и анализа					
	его привлекательности для целевых потребителей					

Содержание и структура дисциплины

No	Наименование разделов	Количество часов				
разде		Всего	Аудиторная			Самостоятель
ла			работа			ная работа
ла			Л	П3	ЛР	
1.	Роль электронной коммерции и интернетмаркетинга в современной экономике	12			6	6
2.	Содержание и структура интернет-маркетинга и интернет-продвижения.	12			6	6
3.	Цели, задачи и функции интернет- продвижения. Создание и поддержание работы интернет-сайта компании	10			4	6
4.	Интернет-реклама. Баннерная реклама. Поисковая реклама. Поисковая оптимизация. Размещение ссылок. Профайлинг и персонализация.	8			4	4
5.	Продвижение посредством почтовых рассылок. E-mail маркетинг	10			4	6
6.	Оценка результативности продвижения в Интернете. Оценка и анализ основных показателей эффективности	10			4	6
7.	Партнёрские программы. Веб-кольца. Комьюнит. Мобильный маркетинг.	10			4	5,8
	ИТОГО:	71,8			32	39,8

Вид аттестации: зачет

Основная учебная литература

- 1. Гуриков С. Р. Интернет-технологии [Электронный ресурс]: учебное пособие. М.: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2017. 184 с. http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=908584.
- 2. Интернет-маркетинг: учебник/ О. Н. Жильцова [и др.]; под общ. ред. О. Н. Жильцовой. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2018. 301 с. ISBN 978-5-534-04238-2. Режим доступа: www.biblio-online.ru/book/EA68BCAC-C4CC-4B50-8A4E-B4CDF1858FB0.

Автор: Костецкий В.А., канд. экон. наук, доцент кафедры маркетинга и торгового дела.