

Аннотация к рабочей программы дисциплины  
**Б1.В.ДЭ.02.01 «Коммерческая деятельность»**

**Объем трудоемкости:** 4 зачетных единицы

**Целью** изучения дисциплины является формирование у студентов знаний о принципах и закономерностях управления коммерческой деятельностью на предприятии, сформировать умение в области исследования товарных рынков, выбора товаров и формирования ассортимента, заключение договоров купли-продажи, организации сервисного обслуживания.

**Задачи дисциплины**

В ходе изучения дисциплины «Коммерческая деятельность» необходимо поставить и решить следующие **задачи**:

- изучить основы организации коммерции, опираясь на существующую нормативную базу российского законодательства;
- уяснить структуры коммерции, системы управления;
- ознакомиться с совокупностью процессов и действий, направленных на совершенствование взаимосвязей в коммерции;
- изучить закономерности функционирования и взаимодействия коммерческих процессов и операций по купле-продаже, обмену и продвижению товаров до покупателей;
- освоить правила и процедуры по реализации коммерческих целей и программ предприятия.

**Место дисциплины в структуре образовательной программы**

Дисциплина «Коммерческая деятельность» относится к элективным дисциплинам части, формируемой по выбору участниками образовательных отношений 1 блока учебного плана. В соответствии с рабочим учебным планом дисциплина изучается на 4 курсе по очной, очно-заочной и на заочной форме обучения. Вид промежуточной аттестации: зачет.

Изучение данной дисциплины предшествуют следующие дисциплины, необходимые для ее изучения: Теория управления, Теория организации, Методы принятия управленческих решений, Налоги и налогообложение, Организация и экономика предприятий малого бизнеса, Нормативное регулирование предпринимательской деятельности.

Изучение данной дисциплины предполагает дальнейшее использование полученных знаний при подготовке выпускной квалификационной работы.

**Требования к уровню освоения дисциплины**

Изучение данной учебной дисциплины направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций:

Код и наименование индикатора* достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине
<b>ПК-2.</b> Способен к организации рабочего пространства, созданию и обеспечению оптимальных условий выполнения трудовых функций работниками организации	
<b>ИПК-2.16.</b> Демонстрирует знания и умения управления коммерческой деятельностью	<b>Знает:</b> <ul style="list-style-type: none"><li>– нормативно-правовую базу организации коммерческих процессов на предприятии;</li><li>– содержание процессов и действий, направленных на совершенствование взаимосвязей в коммерции;</li><li>– закономерности коммерческих процессов, связанных с доведением товаров до покупателей</li></ul>
	<b>Умеет:</b>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>– принимать обоснованные решения по выбору эффективных вариантов организации коммерческой деятельности;</li> <li>– оценивать принимаемые финансовые решения с точки зрения их влияния на конечный ре-зультат;</li> </ul>
	<p>Трудовое действие:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>– обладает навыками принятия обоснованных решений в области управления коммерческой деятельностью предприятия с учетом его финансового состояния и возможных рисков внешней среды</li> </ul>

### Содержание дисциплины:

Распределение видов учебной работы и их трудоемкости по разделам дисциплины. Разделы (темы) дисциплины, изучаемые в **7 семестре очной формы** обучения:

№	Наименование разделов (тем)	Количество часов				
		Всего	Аудиторная работа			Внеаудиторная работа СРС
			Л	ПЗ	ЛР	
1.	Сущность и среда организации коммерческой деятельности. Нормативное регулирование коммерческой деятельности в РФ	36	8	8		20
2.	Коммерческий договор. Работа с поставщиками и посредниками	32,8	10	8		14,8
	<i>ИТОГО по разделам дисциплины</i>	68,8	18	16		34,8
	Контроль самостоятельной работы (КСР)	3				
	Промежуточная аттестация (ИКР)	0,2				
	Подготовка к текущему контролю	-				
	Общая трудоемкость по дисциплине	72				

Разделы (темы) дисциплины, изучаемые в **8 семестре очной формы** обучения:

№	Наименование разделов (тем)	Количество часов				
		Всего	Аудиторная работа			Внеаудиторная работа СРС
			Л	ПЗ	ЛР	
1.	Коммерческая деятельность по закупкам и продажам материальных ресурсов и товаров	34	8	6		20
2.	Планирование сбытовой и закупочной коммерческой деятельности	33,8	6	8		19,8
	<i>ИТОГО по разделам дисциплины</i>	67,8	14	14		39,8
	Контроль самостоятельной работы (КСР)	4				
	Промежуточная аттестация (ИКР)	0,2				
	Подготовка к текущему контролю	-				
	Общая трудоемкость по дисциплине	72				

Разделы (темы) дисциплины, изучаемые в **7 семестре очно-заочной формы** обучения:

№	Наименование разделов (тем)	Количество часов				
		Всего	Аудиторная работа			Внеаудиторная работа СРС
			Л	ПЗ	ЛР	
1.	Сущность и среда организации коммерческой деятельности. Нормативное регулирование коммерческой деятельности в РФ	32	4	8		20
2.	Коммерческий договор. Работа с поставщиками и посредниками	36,8	8	4		24,8
	<i>ИТОГО по разделам дисциплины</i>	68,8	12	12		44,8
	Контроль самостоятельной работы (КСР)	3				
	Промежуточная аттестация (ИКР)	0,2				
	Подготовка к текущему контролю	-				
	Общая трудоемкость по дисциплине	72				

Разделы (темы) дисциплины, изучаемые в **8 семестре очно-заочной формы** обучения:

№	Наименование разделов (тем)	Количество часов				
		Всего	Аудиторная работа			Внеаудиторная работа СРС
			Л	ПЗ	ЛР	
1.	Коммерческая деятельность по закупкам и продажам материальных ресурсов и товаров	32	6	10		16
2.	Планирование сбытовой и закупочной коммерческой деятельности	35,8	6	14		15,8
	<i>ИТОГО по разделам дисциплины</i>	67,8	12	24		31,8
	Контроль самостоятельной работы (КСР)	4				
	Промежуточная аттестация (ИКР)	0,2				
	Подготовка к текущему контролю	-				
	Общая трудоемкость по дисциплине	72				

**Курсовые работы:** не предусмотрена

**Форма проведения аттестации по дисциплине:** зачет.

Автор А.З. Толстова