

Аннотация к рабочей программе дисциплины
Б1.О.16 «РЕКЛАМА В ТУРИСТСКО-ЭКСКУРСИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»

Объем трудоемкости дисциплины для студентов направления подготовки 43.03.02 Туризм, ЗФО: 3 зачетные.

Цель дисциплины: освоение дисциплины «Реклама в туристской-экскурсионной деятельности» направленно на формирование у обучающихся теоретических и практических знаний о современных понятиях и принципах в области рекламы, как о важнейшей составляющей системы маркетинговых коммуникаций и мощном инструменте продвижения на рынок товаров и услуг в туристско-экскурсионной деятельности в соответствии с требованиями современной рыночной экономики.

Задачи дисциплины:

- получение обучающимися знаний по истории рекламы и структуре современного рекламного процесса;
- получение обучающимися знаний об эффективности создания рекламного продукта в туристско-экскурсионной деятельности;
- получение обучающимися знаний об объектах, субъектах, средствах и каналах маркетинговых коммуникаций в туристско-экскурсионной деятельности;
- получение обучающимися знаний о специфике социально-психологических основ рекламы в туристско-экскурсионной деятельности;
- получение обучающимися знаний о стратегии и тактики ведения рекламной деятельности, организации и управлении рекламного отдела предприятий в туристско-экскурсионной деятельности.

Место дисциплины в структуре ООП ВО.

Дисциплина «Реклама в туристско-экскурсионной деятельности» относится к обязательной части Блока 1 Дисциплины (модули). Актуальность курса «Реклама в туристско-экскурсионной деятельности» напрямую связана с интенсивностью роста развития и обновления структуры российской экономики. Наступило время рынка потребителя и удовлетворения его спроса. Знания теоретических основ рекламы позволяют специалистам-маркетологам стимулировать сбыт продукта туристского предприятия путем продвижения, а также изучать, формировать и прогнозировать спрос, разрабатывать и анализировать сбытовую и ценовую политику предприятия в туристско-экскурсионной деятельности.

Освоение дисциплины базируется на освоении следующих курсов: «Туристский маркетинг», «Организация деятельности туристского предприятия», «Связи с общественностью», «Информационно-коммуникационные технологии и анализ данных».

В соответствии с рабочим учебным планом дисциплина изучается на 3 курсе по заочной форме обучения. Вид промежуточной аттестации: зачет.

Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине «Реклама в туристской-экскурсионной деятельности».

Изучение данной учебной дисциплины направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций:

Код и наименование индикатора достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине
ОПК-4 Способен осуществлять исследование туристского рынка, организовывать продажи и продвижение туристского продукта	
ИОПК-4.1 Осуществляет маркетинговые исследования туристского рынка, потребителей, конкурентов	<p>Знает:</p> <ul style="list-style-type: none"> - теоретические и методологические основы рекламного дела в туристско-экскурсионной деятельности; - принципы подготовки и представления рекламного продукта в туристско-экскурсионной деятельности; <p>Умеет:</p> <ul style="list-style-type: none"> - ориентироваться в основных правилах применения важнейших теоретических положений и принципов рекламного дела туристско-экскурсионной деятельности; - использовать современные средства и каналы рекламы и маркетинговых коммуникаций в процессе продвижения туристско-экскурсионного продукта потребителям; - организовать рекламную деятельность туристско-экскурсионного предприятия; <p>Владеет:</p> <ul style="list-style-type: none"> - навыками планирования и построения бюджета эффективной рекламной кампанией; - навыками принятия решений о выборе средств и каналов распространения рекламы туристско-экскурсионной деятельности;
ИОПК-4.2 Знает и умеет использовать основные методы продаж туристских услуг, в том числе онлайн	<p>Знает:</p> <ul style="list-style-type: none"> - цели и необходимость организации рекламной деятельности туристско-экскурсионного предприятия; - особенности рекламы на предприятиях туристско-экскурсионной направленности; <p>Умеет:</p> <ul style="list-style-type: none"> - использовать современные средства и каналы рекламы и маркетинговых коммуникаций в процессе продвижения туристско-экскурсионного продукта потребителям; - организовать рекламную деятельность туристско-экскурсионного предприятия; <p>Владеет:</p> <ul style="list-style-type: none"> - навыками принятия решений о выборе средств и каналов распространения рекламы в туристско-экскурсионной деятельности;
ИОПК-4.3 Осуществляет продвижение услуг по основным направлениям, в том числе в сети Интернет	<p>Знает:</p> <ul style="list-style-type: none"> - современные технологии формирования и продвижения рекламного продукта предприятий в туристской и экскурсионной деятельности. <p>Умеет:</p> <ul style="list-style-type: none"> - использовать современные рекламные стратегии для достижения целей маркетинга в туристско-экскурсионной деятельности. <p>Владеет:</p> <ul style="list-style-type: none"> - навыками подбора партнеров по реализации рекламной стратегии в туристско-экскурсионной деятельности.

Содержание дисциплины:

Распределение видов учебной работы и их трудоемкости по разделам дисциплины.

Вид учебной работы	Всего часов	Курс
		(часы)
		3
Контактная работа, в том числе:		
Аудиторные занятия (всего):	10	10
Занятия лекционного типа	4	4
Занятия семинарского типа (семинары, практические занятия)	6	6
Иная контактная работа:	0,2	0,2
Контроль самостоятельной работы (КСР)	-	-
Промежуточная аттестация (ИКР)	0,2	0,2
Самостоятельная работа, в том числе:	94	94
Проработка учебного (теоретического) материала	50	50
Подготовка к текущему контролю и др.	44	44

Контроль:		3,8	3,8
Подготовка к зачёту		3,8	3,8
Общая трудоемкость	час.	108	108
	в том числе контактная работа	10,2	10,2
	зач. ед	3	3

Курсовые работы: *не предусмотрены.*

Форма проведения аттестации по дисциплине: *Зачет.*

Автор РПД ст. преподаватель _____  А.А. Жуликов