## Аннотация по дисциплине ОГСЭ.06 Психология делового общения 42.02.01 Реклама

Курс 2 семестр 4
Количество часов:
всего: 72 час.
лекционных занятий — 16 час,
практических занятий — 16 час,
консультаций — 10 час,
самостоятельной работы — 30 час.

### Цель дисциплины: освоить умения и знания:

уметь применять техники и приемы эффективного общения в профессиональной деятельности;

использовать приемы саморегуляции поведения в процессе межличностного общения;

знать взаимосвязь общения и деятельности; цели, функции, виды и уровни общения; роли и ролевые ожидания в общении; виды социальных взаимодействий; механизмы взаимопонимания в общении; техники и приемы общения, правила слушания, ведения беседы, убеждения; этические принципы общения; источники, причины, виды и способы разрешения конфликтов; приемы саморегуляции в процессе общения.

#### Задачи дисциплины:

Основными задачами дисциплины являются: овладение студентами приемами эффективного общения в профессиональной деятельности; умение использовать приемы саморегуляции поведения в процессе межличностного общения; ознакомление студентов с механизмами взаимопонимания в общении; техниками и приемами общения, правилами слушания, ведения беседы, убеждения; этическими принципами общения.

# Место дисциплины в структуре ППССЗ:

«Психология общения» Дисциплина делового Обший входит гуманитарный и социально-экономический цикл программы подготовки специалистов среднего звена. дисциплина Данная опирается предшествующие дисциплины и формирует компетенции для освоения последующих дисциплин по специальности 42.02.01 Реклама

Дисциплина ОГСЭ.06 Психология делового общения опирается на предшествующие дисциплины: «Основы социологии» и формирует компетенции для освоения последующих дисциплин: «Профессиональная этика и реклама», «Психология в рекламе». Особое значение дисциплина имеет при формировании и развитии ОК 3, ОК 4, ОК 6, ОК 9.

	IKOT	Содержание компетенции (или ее части)	В рез-те изучения учебной дисциплины обучающиеся			
			должны			
			знать		Практиче ский опыт (владеть)	
1	ОК 3	Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность.	функции, виды и уровни общения; роли и ролевые ожидания в общении; виды социальных взаимодействий; механизмы взаимопонимания в общении; техники и приемы общения, правила слушания, ведения беседы, убеждения; этические принципы общения; источники, причины, виды и способы разрешения конфликтов:	- применять	-	
2		Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития.		техники и приемы эффективного общения в профессиональн ой деятельности; использовать	-	
3	OK 6	Работать в коллективе и команде, эффективно общаться с коллегами, руководством,		приемы саморегуляции поведения в процессе межличностного общения.	-	
4	OK 9	риентироваться в условиях			-	

# **Результаты обучения (компетенции, знания, умения, практический опыт):**В рамках программы учебной дисциплины обучающимися осваиваются умения и знания

Код	Умения	Знания	
ПК, ОК			
OK 03	применять техники и приемы	взаимосвязь общения и деятельности; цели,	
OK 04	эффективного общения в	функции, виды и уровни общения; роли	
OK 06	профессиональной деятельности;	и ролевые ожидания в общении; виды	
OK 09		социальных взаимодействий; механизмы	
	использовать приемы саморегуляции	взаимопонимания в общении; техники	
	поведения в процессе межличностного	и приемы общения, правила слушания,	
	общения.	ведения беседы, убеждения; этические	
		принципы общения; источники, причины,	
		виды и способы разрешения конфликтов;	
		приемы саморегуляции в процессе общения.	

Код компетенции	Содержание компетенции (или ее части)
OK 03	Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность.
OK 04	Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития.
ОК 06	Работать в коллективе и команде, эффективно общаться с коллегами,

	руководством, потребителями.
OK 09	Ориентироваться в условиях частой смены технологий в профессиональной деятельности.

#### Содержание и структура дисциплины

	Количество аудиторных часов				
Наименование разделов и тем	Всего	Теорети ческое обучени е	Практические и лабораторные занятия	Самостоятель ная работа обучающегося	
Раздел 1. Психологические основы делового общения	31	8	8	15	
Раздел 2. Этика делового общения	31	8	8	15	
Консультации	10			10	
Всего по дисциплине	72	16	16	40	

Курсовые проекты (работы): не предусмотрены.

**Интерактивные образовательные технологии,** используемые в аудиторных занятиях: аудиовизуальная технология, кейс-технология, игровое обучение, проблемное изложение, дискуссия, анализ проблемных ситуаций.

Вид аттестации: зачет.

# Основная литература:

1. Рамендик, Д. М. Психология делового общения: учебник и практикум для среднего профессионального образования / Д. М. Рамендик. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 207 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-06312-7. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <a href="https://urait.ru/bcode/512479">https://urait.ru/bcode/512479</a>.

Автор: Лопотенко Юрий Юрьевич