

Аннотация рабочей программы дисциплины
Б1.В.15 «Стратегии интернет-маркетинга»
Объем трудоемкости: 4 зачетные единицы

Целью данного курса является формирование у студентов понимания сущности стратегического подхода к решению маркетинговых проблем предприятия в условиях цифровой среды, а также необходимого объема знаний, умений и навыков в области использования маркетинговых инструментов в разработке стратегических решений в интернет-торговле и интернет-продвижении .

Задачами учебной дисциплины «Стратегии интернет-маркетинга» являются:

формирование понимания логики развития современной рыночной среды в направлении повышения ее динамики, сложности и неопределенности;

усвоение системного представления о роли маркетинга как управленческого процесса в решении проблем адаптации возможностей фирмы к быстроменяющимся требованиям и условиям внешнего рыночного окружения;

знание основных направлений и тенденций развития маркетинга в интернет-среде;

понимание сущности и особенностей современных технологий и инструментов онлайн-взаимодействия с потребителями;

знание содержания и этапов процесса разработки стратегической продуктовой политики в интернет-маркетинге;

знание содержания и этапов процесса разработки стратегической ценовой политики в интернет-маркетинге и различных стратегий ценообразования;

знание содержания и этапов процесса разработки стратегической политики распределения и сбыта в интернет-маркетинге и онлайн-торговле;

понимание значения информационного образа товаров, марок и фирмы в целом в решении стратегических задач рыночного развития; знание содержания и этапов процесса разработки стратегической политики продвижения образа фирмы в целевых аудиториях посредством цифровых инструментов и технологий;

умение формировать интегрированную маркетинговую стратегию, включая функциональные стратегии, социально-ответственный подход, внутренний маркетинг и стратегическое партнерство в онлайн- и офлайн-пространстве.

Место дисциплины в структуре образовательной программы

Учебная дисциплина «Стратегии интернет-маркетинга» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений Блока 1 «Дисциплины (модули)» учебного плана по направлению 38.03.06 «Торговое дело» (уровень бакалавриата). Дисциплина читается для всех профилей направления. Тематика и содержание программы разработаны в полном соответствии с требованиями Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.03.02 «Торговое дело» (уровень бакалавриата). Содержание дисциплины опирается на знания основных экономических и управленческих дисциплин, изучаемых на первых ступенях высшего образования, таких, как

«Маркетинг», «Маркетинговые исследования», «Маркетинговые коммуникации» и др. По содержанию дисциплина является базовым уровнем изучения маркетинговых подходов и принципов деятельности. Основные компетенции, получаемые при изучении дисциплины, могут быть развиты и конкретизированы в дальнейшем при изучении таких профильных дисциплин, как «Поисковая оптимизация», «Веб-дизайн», «Маркетинг в социальных сетях» и др.

Требования к уровню освоения дисциплины

Изучение данной учебной дисциплины направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций:

Код и наименование индикатора* достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине
ПК-2. Способен применять современные методы сбора и обработки информации о потребителях, конкурентах и рынках в интернет-среде на основе инновационных информационно-аналитических технологий обработки больших данных и веб-аналитики	
ИПК-2.4. Разрабатывает комплекс инструментов маркетинга в информационно-коммуникационной среде и формирует комплексную стратегию продвижения коммерческого предприятия	<p>Знает: основные направления и тенденции развития маркетинга в интернет-среде; основные методы и инструменты проведения маркетинговых кампаний в интернет-среде; сущность и особенности современных технологий и инструментов онлайн-взаимодействия с потребителями</p> <p>Умеет: определять цели и задачи маркетинговых мероприятий в интернет-среде; определять целевые аудитории и настраивать коммуникационные инструменты в интернет-среде; разрабатывать сценарии маркетинговых кампаний в интернет-среде; проводить анализ эффективности интернет-маркетинга и разрабатывать обоснованные предложения по совершенствованию стратегии интернет-маркетинга.</p> <p>Владеет: базовыми навыками реализации коммуникационных мероприятий в онлайн-среде для коммерческого предприятия с использованием стандартизованных пользовательских сервисов; начальным опытом продвижения образа компании в социальных сетях; планирует маркетинговые коммуникативные мероприятия, составляет бюджет и оценивает их эффективность.</p>
ПК-3. Способен разрабатывать и реализовывать комплексную стратегию продвижения торгового предприятия в сети Интернет с использованием собственных сайтов, инструментов поисковой оптимизации, контекстной рекламы, маркетинга в социальных сетях, партнерских программ	
ИПК-3.7. Разрабатывает комплекс инструментов маркетинга в информационно-коммуникационной среде и формирует комплексную стратегию продвижения коммерческого предприятия	<p>Знает: основные направления и тенденции развития маркетинга в интернет-среде; основные методы и инструменты проведения маркетинговых кампаний в интернет-среде; сущность и особенности современных технологий и инструментов онлайн-взаимодействия с потребителями</p>
	<p>Умеет: определять цели и задачи маркетинговых мероприятий в интернет-среде; определять целевые аудитории и настраивать коммуникационные инструменты в интернет-среде; разрабатывать сценарии маркетинговых кампаний в интернет-среде; проводить анализ эффективности интернет-маркетинга и разрабатывать обоснованные предложения по совершенствованию стратегии интернет-маркетинга.</p>

Код и наименование индикатора* достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине
	<p>Владеет:</p> <ul style="list-style-type: none"> базовыми навыками реализации коммуникационных мероприятий в онлайн-среде для коммерческого предприятия с использованием стандартизованных пользовательских сервисов; начальным опытом продвижения образа компании в социальных сетях; планирует маркетинговые коммуникативные мероприятия, составляет бюджет и оценивает их эффективность.
<p>ПК-4. Способен управлять реализацией комплексной стратегии продвижения торгового предприятия в сети Интернет с использованием собственных сайтов, инструментов поисковой оптимизации, контекстной рекламы, маркетинга в социальных сетях, партнерских программ</p>	
<p>ПК-4.8. Разрабатывает комплекс инструментов маркетинга в информационно-коммуникационной среде и формирует комплексную стратегию продвижения коммерческого предприятия</p>	<p>Знает: основные направления и тенденции развития маркетинга в интернет-среде;</p> <ul style="list-style-type: none"> основные методы и инструменты проведения маркетинговых кампаний в интернет-среде; сущность и особенности современных технологий и инструментов онлайн-взаимодействия с потребителями
	<p>Умеет: определять цели и задачи маркетинговых мероприятий в интернет-среде;</p> <ul style="list-style-type: none"> определять целевые аудитории и настраивать коммуникационные инструменты в интернет-среде; разрабатывать сценарии маркетинговых кампаний в интернет-среде; проводить анализ эффективности интернет-маркетинга и разрабатывать обоснованные предложения по совершенствованию стратегии интернет-маркетинга.
	<p>Владеет:</p> <ul style="list-style-type: none"> базовыми навыками реализации коммуникационных мероприятий в онлайн-среде для коммерческого предприятия с использованием стандартизованных пользовательских сервисов; начальным опытом продвижения образа компании в социальных сетях; планирует маркетинговые коммуникативные мероприятия, составляет бюджет и оценивает их эффективность.

Содержание дисциплины:

Распределение видов учебной работы и их трудоемкости по разделам дисциплины для студентов ОФО.

№	Наименование разделов (тем)	Количество часов				
		Всего	Аудиторная работа			Внеаудиторная работа СРС
			Л	ПЗ	ЛР	
1.	Введение в интернет-маркетинг. Развитие цифровых технологий	12	2	2		8
2.	Интернет-маркетинг в маркетинговой системе предприятия	12	2	2		8
3.	Создание системы интернет-маркетинга	10	1	1		8
4.	Целевые аудитории и стратегии таргетирования	10	1	1		8
5.	Рекламные стратегии в интернет	10	1	1		8
6.	Стратегии поисковой оптимизации	10	1	1		8
7.	Стратегии маркетинга в социальных медиа	10	1	1		8
8.	Стратегии взаимодействия с потребителями и персонализация обслуживания	10	1	1		8
9.	Контент-стратегия	10	1	1		8
10.	Аналитика интернет-стратегии	11	1	1		9
	<i>ИТОГО по разделам дисциплины</i>	105	12	12		81
	Контроль самостоятельной работы (КСР)	12				
	Промежуточная аттестация (ИКР)	0,3				
	Контроль	26,7				
	Общая трудоемкость по дисциплине	144				

Курсовая работа: *предусмотрена*

Форма проведения аттестации по дисциплине: *экзамен*

Автор: Костецкий А.Н., зав. кафедрой маркетинга и торгового дела