Аннотации к рабочим программам дисциплин

Аннотация к рабочей программы дисциплины

Б1.О.29 Профессиональные компьютерные программы

Объем трудоемкости: 3 зачетных единиц

Цель дисциплины: формирование у студентов компетенций в области современных информационно-коммуникационных технологий, необходимых для использования профессиональных компьютерных программ, современных программных продуктов, направленных на решение маркетинговых задач.

Задачи дисциплины:

- формирование знаний терминологии, структуры, видов современных компьютерных программ, направленных на решение профессиональных задач в области маркетинга;
- освоение алгоритмов сбора, обработки и анализа данных в специализированной маркетинговой программе STATISTICA;
- развитие навыков работы с маркетинговой информацией на основе использования современных программных продуктов;
- создание условий для формирования навыков сбора, обработки и оформления результатов анализа маркетинговой информации;
- приобретение навыков интерпретации полученных таблиц, диаграмм и графиков в ходе обработке маркетинговой информации в STATISTICA.

Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина «Профессиональные компьютерные программы» относится к обязательной части Блока 1 "Дисциплины (модули)" учебного плана. В соответствии с рабочим учебным планом дисциплина изучается на третьем курсе по очной и на третьем курсе по очно-заочной форме обучения. Вид промежуточной аттестации: зачет.

Дисциплина «Профессиональные компьютерные программы» базируется на дисциплинах «Компьютерный практикум», «Информационно-коммуникационные технологии в профессиональной деятельности» и имеет логическую связь с дисциплинами «Маркетинг», «Статистика», «Рыночные исследования и анализ данных». В свою очередь дисциплина «Профессиональные компьютерные программы» является базой для изучения таких дисциплин как «Веб-аналитика», «Методы анализа и прогнозирования спроса».

Требования к уровню освоения дисциплины

Изучение данной учебной дисциплины направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций:

Код и наименование индикатора* достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине (знает, умеет, навык (владеет, может осуществить трудовое действие))					
ОПК-5 Способен использовать современные информационные технологии и программные средства						
при решении профессиональных задач						
ИОПК-5.3. Применяет современные	Знает: Основные виды современных компьютерных					
информационно-коммуникационные	программ, их возможности работы с маркетинговой					
технологии решения профессиональных задач	информацией					
	Знает: Порядок и методы сбора, обработки и анализа					
	маркетинговой информации					
	Умеет: Преобразовывать маркетинговую информацию с					
	помощью программных продуктов					
	Умеет: Выполнять основные виды статистического					
	анализа и интерпретировать их результаты с					
	использованием профессиональных компьютерных					
	программ					
	Трудовое действие: Анализ и прогнозирование					
	маркетинговой, рекламной, коммерческой					
	деятельности.					

Код и наименование индикатора* достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине (знает, умеет, навык (владеет, может осуществить трудовое действие))					
	Трудовое действие: Оформление отчетов и результатов маркетинговых исследований с использованием современных компьютерных программ					

Содержание дисциплины:

Распределение видов учебной работы и их трудоемкости по разделам дисциплины (очно-

заочная форма обучения)

Nº	Наименование разделов (тем)	Количество часов				
		Всего	Аудиторная работа			Внеаудит орная работа
			Л	ПЗ	ЛР	CPC
1.	Сущность, характеристики, виды современных компьютерных программ, их возможности и ограничения по обработке и анализу маркетинговой информации.	8	2		2	4
2.	Методы сбора маркетинговой информации и планирование выборки.	10	2		2	6
3.	Формирование исходной базы данных.	15,8	1		1	13,8
4.	Первичная обработка маркетинговой информации с использованием описательной статистики, частотного и дисперсионного анализа.	14	1		1	12
5.	Основные методы статистического анализа маркетинговой информации.	16	2		2	12
6.	Факторный анализ и создание новых переменных.	8	1		1	6
7.	Кластерный и дискриминантный анализ.	14	1		1	12
8.	Методы прогнозирования маркетинговой деятельности с помощью специальных программных средств.	10	1		1	8
9.	Визуализация результатов анализа: таблицы, диаграммы и графики.	6	1		1	4
	ИТОГО по разделам дисциплины	101,8	12		12	
	Контроль самостоятельной работы (КСР)	6				
	Промежуточная аттестация (ИКР)	0,2				
	Подготовка к текущему контролю					
	Общая трудоемкость по дисциплине	108				

Курсовые работы: не предусмотрена

Форма проведения аттестации по дисциплине: зачет

Автор

Д.П. Кайфеджан, преподаватель кафедры маркетинга и торгового дела