АННОТАЦИЯ рабочей программы дисциплины Б1.О.08 Маркетинг-менеджмент в издательском деле

Направление подготовки/специальность 42.04.03 Издательское дело

Объем трудоемкости: 7 зет (252 часа)

Цели дисциплины:

изучить теоретические основы маркетинга, менеджмента в издательском деле и сформировать компетенции необходимые для практической деятельности с использованием всего многообразия коммуникативных инструментов и тактик.

Задачи дисциплины:

- 1. научить анализировать и обобщать опыт работы основных структурных подразделений предприятий и организаций издательского дела;
- 2. научить создавать модели управления продажами на региональном, национальном уровнях;
- 3. научить анализировать тенденции развития отечественного и зарубежного рынков печатных и электронных изданий;
- 4. научить формировать маркетинговую стратегию издающей организации;
- 5. научить формировать информационную политику организации;
- 6. раскрыть основы редакционной подготовки печатных и электронных изданий;
- 7. ознакомить с основами управления издательскими процессами;
- 8. ознакомить с основами распространения издательской продукции.

Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Дисциплина «Маркетинг-менеджмент в издательском деле» относится к Блок 1. Дисциплины (модули). Обязательная часть.

Данная дисциплина необходима для закладывания основ в дальнейшем образовательном процессе по дисциплинам «Теория и практика распространения издательской продукции», «Интегрированные коммуникации в массово-информационной сфере».

Требования к уровню освоения дисциплины

Изучение данной учебной дисциплины направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций:

Код и наименование индикатора*	Результаты обучения по дисциплине					
ОПК-1 Способен планировать, организовывать и координировать процесс создания востребованных обществом и индустрией медиатекстов и (или) медиапродуктов, и (или) коммуникационных продуктов; отслеживать и учитывать изменение норм русского и иностранного языков, особенности иных знаковых систем						
ИОПК-1.1. Создает востребованные обществом и индустрией медиатексты и (или) медиапродукты (коммуникационные продукты) с учетом изменений норм русского языка, особенностей иных знаковых систем	Знает - важные функции внутрифирменного управления, основные понятия массовой коммуникации, технологии планирования и координации работ подразделений СМИ.					
	Умеет – создавать востребованные обществом и индустрией медиатексты и (или) медиапродукты (коммуникационные продукты); формировать коммуникационную политику предприятия издательской отрасли					

Код и наименование индикатора*	Результаты обучения по дисциплине			
ИОПК — 1.2. Организовывает и координирует процесс создания медиатекстов и (или) медиапродуктов (коммуникационных продуктов) с учетом изменений норм русского языка, особенностей иных знаковых систем	Владеет — навыками организации и координации процесса создания медиатекстов и (или) медиапродуктов (коммуникационных продуктов)			
	 бности общества и интересы аудитории в целях са на медиатексты и (или) медиапродукты, и (или)			
ИОПК - 4.1. Анализирует контакты с внешней средой в целях прогнозирования и удовлетворения спроса на медиатексты и (или) медиапродукты, и (или) коммуникационные продукты;	Знает методы анализа аудитории СМИ, факторы, определяющие конкурентоспособность предприятия СМИ, правовые аспекты издательской деятельности. Умеет использовать полученные знания на практике.			
коммуникационные продукты,	Владеет методами оценки спроса на медиапродукты.			
ИОПК — 4.2. Планирует и координирует работу подразделений СМИ с учетом потребностей общества и интересов аудитории;	Знает современные концепции маркетинговой теории, инструменты маркетинга, специфику маркетинга подразделений СМИ Умеет планировать и координировать работу подразделений СМИ, ориентируясь на запросы общества			
ПК 2 Сирообом орушаетриять и доминора	и интересы аудитории. Ние и координацию работы подразделений СМИ,			
проводить анализ результатов этой деяте, с внешней средой	пние и координацию расоты подразделении СМИ, льности, устанавливать и поддерживать контакты			
ПК - 02.1. Критически анализирует организацию работы подразделений СМИ.	Знает структуру и инфраструктуру рынка СМИ. Владеет навыками анализа производственной деятельности предприятия СМИ			
ПК - 02.2. Планирует и координирует работу подразделений СМИ согласно установленным графикам работы	Знает особенности издательского процесса, ценовой, товарной политики и политики стимулирования сбыта предприятия СМИ			
организации на определенный период	Владеет навыками планирования и координации работы подразделений СМИ			
ПК - 02.3. Устанавливает и поддерживает контакты с внешней средой в аспекте	Знает особенности коммуникационного менеджмента предприятия СМИ			
продвижения продукции	Умеет – выстраивать отношения сс внешними и внутренними аудиториями СМИ.			

Основные разделы дисциплины:

	Наименование разделов (тем)	Количество часов				
№		Всего	Аудиторная работа			Внеаудит орная работа
			Л	ПЗ	ЛР	CPC
1.	Понятие и сущность маркетинга	26	2	4	-	20
2.	Рынок как условие и объективная экономическая основа маркетинговой деятельности	26	2	4	-	20
3.	Производственная деятельность предприятия отрасли печати в условиях рыночной экономики	26	2	4		20
4.	Товарная и ценовая политика в издательском маркетинге	26	2	4	-	20
5.	Политика сбыта и стимулирования сбыта в издательском маркетинге	26	2	4	-	20
6.	Издательский процесс: особенности менеджмента Правовые аспекты издательской деятельности	26	2	4	-	20
7.	Коммуникационный менеджмент	20	-	4	-	16
	ИТОГО по разделам дисциплины	176	12	28	-	136
	Контроль самостоятельной работы (КСР)	4				
	Промежуточная аттестация (ИКР)	0,6				
	Подготовка к экзамену	71,4				
	Общая трудоемкость по дисциплине	252				

Курсовые работы: не предусмотрены

Форма проведения аттестации по дисциплине: экзамен

Автор РПД: Цаканян Алла Андреевна

кандидат филологических наук, доцент кафедры издательского дела, стилистики и медиаиндустрии