МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«КУБАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Факультет журналистики

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) <u>Б1.О.16.03 БРЕНДИНГ</u>

(код и наименование дисциплины в соответствии с учебным планом)

Направление	подготовки/специальность	42.03.01	реклама	И	связи	C
общественнос	ТЬЮ	19 2	2			
(KO	од и наименование направления по	дготовки/с	пециальност	ıu)		
Направленнос	ть (профиль) / специал	тизация	реклама	И	связи	C
общественнос	<u>тью в СМИ</u>					
	(наименование направленност	и (профиля)	специализат	ţии)		
Форма обучен:	ия <u>очная, заочная</u>					
	(очная, очно-заочная	я, заочная)				_
Квалификация	(степень) выпускника <u>бакал</u>	авр				
	(бакалавр, магистр, ст	пециалист)				

Рабочая программа дисциплины Б1.О.16.03 <u>Брендинг</u> составлена в соответствии с федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования (ФГОС ВО) по направлению подготовки <u>42.03.01</u> реклама и связи с общественностью

Программу составил(и):

И.О. Никулин, доцент, канд. филол. наук, доцент

И.О. Фамилия, должность, ученая степень, ученое звание

Е.В. Тарасенко, доцент, канд. филол. наук.

И.О. Фамилия, должность, ученая степень, ученое звание

Рабочая программа дисциплины Б1.О.16.03 <u>Брендинг</u> утверждена на заседании кафедры <u>рекламы и связей с общественностью</u> протокол № 10 «12» мая 2022 г.

Заведующий кафедрой

рекламы и связей с общественностью Патюкова Р.В.

фамилия, инициалы

подпись

Утверждена на заседании учебно-методической комиссии факультета журналистики

протокол № 11-22 «12» мая 2022 г.

Председатель УМК факультета Хлопунова О.В.

фамилия, инициалы

подпись

Рецензенты:

Ю.В. Лучинский, д-р филологических наук, проф., зав. кафедры истории и правового регулирования массовых коммуникаций ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»

А.А. Минский, ведущий консультант отдела реализации государственной политики в области информационного обеспечения департамента информационной политики Краснодарского края

1 Цели и задачи изучения дисциплины (модуля)

1.1 Цель освоения дисциплины - приобретение студентами базовых теоретических знаний и практических навыков, составляющих основное содержание профессиональных обязанностей бренд-менеджера. Знание основных принципов и технологий брендинга и бренд-билдинга являются важной составляющей профессиональной подготовки современных специалистов по связям с общественностью.

1.2 Задачи дисциплины

Достижение цели подразумевает выполнение следующих задач: рассмотреть основные теоретические подходы исследований брендинга и бренд-билдинга; ознакомить студентов с основными этапами создания бренда; рассмотреть вопросы организации и проведения брендинговых кампаний; изучить специфику PR-коммуникаций в брендинге; освоить различны методики оценки эффективности брендинга; ознакомить со спецификой брендинга на региональном, национальном и глобальном уровнях.

1.3 Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Дисциплина «Брендинг» относится к обязательной части учебного плана. В соответствии с рабочим учебным планом дисциплина изучается на 2 курсе по очной и на 2 курсе по заочной форме обучения. Вид промежуточной аттестации: зачет.

Освоение содержание дисциплины «Брендинг» базируется на изучении таких предметов, как «Введение в направление подготовки», «Интегрированные коммуникации в рекламе и связях с общественностью», «Теория и практика массовой информации».

Дисциплина «История рекламного плаката» закладывает основу для последующего изучения следующих дисциплин: «Разработка, планирование и подготовка к выпуску рекламного и ПР-продукта», «Рекламно-информационная деятельность в региональных государственных струткурах».

1.4 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Изучение данной учебной дисциплины направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций:

Код и наименование индикатора* достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине
ОПК-4. Способен отвечать на запросы и пот	ребности общества и аудитории в профессиональной
деятельности	
ИОПК 4.1. Знает запросы и потребности	Знает запросы и потребности аудитории.
аудитории.	Умеет отвечать на запросы и потребности
	общества и аудитории.
	Владеет способностью отвечать на запросы и
	потребности общества и аудитории.
ИОПК 4.2.Умеет анализировать	Умеет анализировать информацию о запросах
информацию о запросах и потребностях	и потребностях аудитории.
аудитории.	Знает информацию о запросах и потребностях
	аудитории.
	Владеет навыками анализа информации о
	запросах и потребностях аудитории.
ИОПК 4.3. Владеет навыками работы с	Владеет навыками работы с медиатекстами,
медиатекстами, отвечающими запросам и	отвечающими запросам и потребностям
потребностям аудитории.	аудитории.
	Знает основы работы с медиатекстами.
	Умеет работать с медиатекстами, отвечающими
	запросам и потребностям аудитории.

Результаты обучения по дисциплине достигаются в рамках осуществления всех видов контактной и самостоятельной работы обучающихся в соответствии с утвержденным учебным планом.

Индикаторы достижения компетенций считаются сформированными при достижении соответствующих им результатов обучения.

2. Структура и содержание дисциплины

2.1 Распределение трудоёмкости дисциплины по видам работ

Общая трудоёмкость дисциплины составляет: для ОФО 4 зачетных единицы (144 часов), для ЗФО 4 зачетных единицы (144 часов), их распределение по видам работ представлено в таблице

Виды	работ	Всего		Форма о	бучения	
		часов		ная		заочная
			3 семестр (часы)			3 семестр (часы)
Контактная работ	га, в том числе:	72,2/8,2	72,2			8,2
Аудиторные занят	•	, ,				,
занятия лекционного типа		32/4	32			4
лабораторные зана	ятия					
занятия семинарси (практические зан		36/4	36			4
Иная контактная р						
Контроль самосто (КСР)	ятельной работы	4	4			
Промежуточная аттестация (ИКР)		0,2/0,2	0,2			0,2
Самостоятельная работа, в том числе:		71,8/132	71,8			132
Реферат/эссе (по	дготовка)	35,8/66	35,8			66
Самостоятельное изучение разделов, самоподготовка (проработка и повторение лекционного материала и материала учебников и учебных пособий, подготовка к лабораторным и практическим занятиям, коллоквиумам и т.д.)		36/66	36			66
Подготовка к текущему контролю						
Контроль:		3,8				3,8
Подготовка к экзамену						
Общая	час.	144/144	144			144
трудоемкость	в том числе контактная работа	72,2/8,2	72,2			8,2
	зач. ед	4/4	4			4

2.2 Содержание дисциплины

Распределение видов учебной работы и их трудоемкости по темам дисциплины. Темы дисциплины, изучаемые в 3 семестре 2 курса (очная форма обучения)

			Количество часов				
№	Наименование разделов (тем)	Всего	Аудиторная работа			Внеаудит орная работа	
			Л	ПЗ	ЛР	CPC	
1	2	3	4	5	6	7	
1.	Бренд, брендинг, бренд-менеджмент	35	8	9		18	
2.	Подготовительный этап брендинга	35	8	9		18	
3.	Технологии проектирования бренда	35	8	9		18	
4.	Коммуникационная кампания бренда	36,8	8	9		17,8	
	ИТОГО по разделам дисциплины	139, 8	32	36		71,8	
	Контроль самостоятельной работы (КСР)	4				4	
	Промежуточная аттестация (ИКР)	0,2					
	Подготовка к текущему контролю						
	Общая трудоемкость по дисциплине	144					

Распределение видов учебной работы и их трудоемкости по темам дисциплины. Темы

дисциплины, изучаемые в 3 семестре 2 курса (заочная форма обучения)

		Количество часов					
№	Наименование разделов (тем)		Аудиторная работа			Внеаудит орная работа	
			Л	П3	ЛР	CPC	
1	2	3	4	5	6	7	
4.	Бренд, брендинг, бренд-менеджмент	35	1	1		33	
5.	Подготовительный этап брендинга	35	1	1		33	
6.	Технологии проектирования бренда	35	1	1		33	
4.	Коммуникационная кампания бренда	35	1	1		33	
	ИТОГО по разделам дисциплины	140	4	4		132	
	Контроль самостоятельной работы (КСР)						
	Промежуточная аттестация (ИКР)	0,2				0,2	
	Подготовка к текущему контролю	3,8			3,8		
	Общая трудоемкость по дисциплине	144					

Примечание: Л — лекции, ПЗ — практические занятия / семинары, ЛР — лабораторные занятия, СРС — самостоятельная работа студента

2.3 Содержание разделов (тем) дисциплины

2.3.1 Занятия лекционного типа (очная форма обучения)

№	Наименование раздела(темы)	Содержание раздела(темы)	Форма текущего контроля
1	2	3	4
		Понятие и сущность бренда. Стратегическое значение брендинга. Характеристики сильного бренда. Бренды и другие знаки качества. Создание бренда: от товара к ценностям и наоборот.	

2.	Подготовительный этап брендинга	Проведение подготовительных маркетинговых исследований. Источники информации. Формальные и неформальные методы исследования. Конъюнктурный анализ. Анализ конкурентов. Анализ целевых аудиторий.	лекций
3.	Технологии проектирования бренда	Содержательные признаки бренда: марочный контракт, ценности и индивидуальность. История, миссия и философия бренда. Формальные признаки бренда. Наименование бренда. Основные элементы фирменного стиля.	
4.	Коммуникационная кампания бренда	Реклама; Медиа-рилейшнз; Спонсорство; Клубы и сообщества потребителей; Экскурсии на заводы; Участие в выставках; Маркетинг событий; Создание собственных сооружений; Благотворительный маркетинг; Высокая ценность за деньги; Видный основатель или знаменитость; «Мобильный» маркетинг. Концепция интегрированных коммуникаций. Коммуникационная кампания бренда: оборонительная; наступательная; фланговая; партизанская.	Конспект лекций
5.	Бренд-менеджмент	Ключевые принципы конкурентоспособного брендинга. Лицензирование.	Конспект лекций
6.	Оценка эффективности брендинга, программы поддержания лояльности и проблемы брендинга в условиях глобализации	Финансовая оценка и учет брендов. Финансовый капитал бренда. Методы оценки бренда. Этапы оценки бренда. Причины глобализации бренда. Выгоды глобального имиджа. Барьеры для глобализации.	
7.	Бренд-менеджмент	Бренд-менеджмент как вид управленческой деятельности. Интеграция функции брендменеджмента, межфункциональность подхода в управлении брендом. Методы бренд- менеджмента. Принципы бренд-менеджмента. Организационные формы бренд-менеджмента. Подходы к разработке организационных структур в сфере управления брендами. Роль бренд-менеджера в организации управления брендом. Аппарат брендменеджера. Побуждающая роль различных типов брендов и ее учет при выработке решений по брендменеджменту.	лекций

8.	Разработка бренда	Алгоритм разработки бренда. Сущность процесса позиционирования бренда. Стратегические подходы к позиционированию. Виды позиционирования. Регламентация процесса позиционирования. Принципы позиционирования и перепозиционирования брендов. Понятие идентичности бренда, структура идентичности бренда. Принципы разработки содержательных составляющих идентичности. Функциональные, физические атрибуты бренда. Принципы разработки физических, функциональных и коммуникативных атрибутов бренда. Брендбук и его структура.	лекций
9.	Типология брендов. Портфель брендов и его архитектура	Типы брендируемых объектов. Распространенные схемы взаимоотношения брендов одной компании. Особенности различных подходов к брендированию. Соотношение корпоративных брендов с товарными брендами. Зонтичные бренды и суббренды. Портфель брендов. Роли брендов в портфеле. Структура портфеля брендов, основные параметры: группировка по значимым характеристикам. Каннибализм и размывание имиджа.	
10.	Практические аспекты брендинга	Этапы брендинга. Планирование в брендинге. Отношение потребителя и бренда. Бренд на рынках b-to-c и b-to-b, значимость бренда для различных типов рынков. Брендинг как стратегия на рынках с высоким уровнем конкуренции. Место и роль бренда в стратегии компании. Бренд-лидерство. Сравнительный анализ западной и азиатской моделей брендинга, преимущества и недостатки. Аудит бренда. Методы изучение развития бренда.	лекций
11.	Интегрированные бренд- коммуникации	Понятие интегрированных маркетинговых коммуникаций и интегрированных бренд-коммуникаций. Этапы разработки бренд-коммуникаций. Аудитория коммуникативного воздействия, адресность коммуникационных мероприятий. ATL –, BTL-деятельность, спонсорство, событийные акции и технологии product placement в бренд-коммуникациях.	лекций
12.	Понятие «бренд», содержание и сущность	Происхождение и эволюция понятия «бренд». Содержание бренда как коммуникационный процесс.	Конспект лекций
13.	Понятие «бренд», содержание и сущность	Определение понятия «бренд» с точки зрения микроэкономической теории потребительского поведения и психологии потребительского поведения. Соотношение ключевых понятий брендинга: бренд, торговая марка, товарный знак.	Конспект лекций

14.	Концепции брендинга	Сущность и задачи брендинга. Основные принципы брендинга, обеспечивающие его эффективность в процессе управления. Подходы к исследованию бренда и характеристике брендинга.	лекций
15.	Концепции брендинга	Оценка текущего состояния бренда и его перспектив. Разработка обещания бренда. Проект и культуризация бренда. Концепция брендинга и стадии ее развития. Бренд- лидерство как новая концепция управления брендом. Этапы бренд-менеджмента: модель «колесо брендинга».	лекций
16	Возникновение, становление и развитие брендинга	Возникновение, становление и развитие брендинга	Конспект лекций

Занятия лекционного типа (заочная форма обучения)

	занятия лекционного типа (заочная форма обучения)					
№	Наименование раздела (темы)	Содержание раздела (темы)	Форма текущего контроля			
1	<u>риздели (темы)</u> 2	3	4			
1.	Бренд, брендинг, бренд-менеджмент	Понятие и сущность бренда. Стратегическое значение брендинга. Характеристики сильного бренда. Бренды и другие знаки качества. Создание бренда: от товара к ценностям и наоборот.				
2.	Подготовительный этап брендинга	Проведение подготовительных маркетинговых исследований. Источники информации. Формальные и неформальные методы исследования. Конъюнктурный анализ. Анализ конкурентов. Анализ целевых аудиторий.				
3.	Технологии проектирования бренда	Содержательные признаки бренда: марочный контракт, ценности и индивидуальность. История, миссия и философия бренда. Формальные признаки бренда. Наименование бренда. Основные элементы фирменного стиля.				
4.	Коммуникационная кампания бренда	Содержательные признаки бренда: марочный контракт, ценности и индивидуальность. История, миссия и философия бренда. Формальные признаки бренда. Наименование бренда. Основные элементы фирменного стиля.				

2.3.2 Занятия семинарского типа (практические / семинарские занятия/ лабораторные

работы) (очная форма обучения)

№	Наименование раздела(темы)	Тематика практических занятий (семинаров)	Форма текущего контроля
1	2	3	
	1	Понятие и сущность бренда. Стратегическое значение брендинга. Характеристики сильного бренда. Бренды и другие знаки качества. Создание бренда: от товара к ценностям и наоборот.	

2.	Подготовительный этап брендинга	Проведение подготовительных маркетинговых исследований. Источники информации. Формальные и неформальные методы исследования. Конъюнктурный анализ. Анализ конкурентов. Анализ целевых аудиторий.	Реферат
3.	Технологии проектирования бренда	Содержательные признаки бренда: марочный контракт, ценности и индивидуальность. История, миссия и философия бренда. Формальные признаки бренда. Наименование бренда. Основные элементы фирменного стиля.	Реферат
4.	Коммуникационная кампания бренда	Реклама; Медиа-рилейшнз; Спонсорство; Клубы и сообщества потребителей; Экскурсии на заводы; Участие в выставках; Маркетинг событий; Создание собственных сооружений; Благотворительный маркетинг;	Реферат
5	Коммуникационная кампания бренда	Высокая ценность за деньги; Видный основатель или знаменитость; «Мобильный» маркетинг. Концепция интегрированных коммуникаций. Коммуникационная кампания бренда: оборонительная; наступательная; фланговая; партизанская.	Реферат
6.	Бренд-менеджмент	Ключевые принципы конкурентоспособного брендинга. Лицензирование.	Реферат
7.	Оценка эффективности брендинга, программы поддержания лояльности и проблемы брендинга в условиях глобализации	Финансовая оценка и учет брендов. Финансовый капитал бренда. Методы оценки бренда. Этапы оценки бренда. Причины глобализации бренда. Выгоды глобального имиджа. Барьеры для глобализации.	Реферат
8.	Бренд-менеджмент	Бренд-менеджмент как вид управленческой деятельности. Интеграция функции брендменеджмента, межфункциональность подхода в управлении брендом. Методы бренд-менеджмента. Принципы бренд-менеджмента. Организационные формы бренд-менеджмента. Подходы к разработке организационных структур в сфере управления брендами. Роль бренд-менеджера в организации управления брендом. Аппарат бренд-менеджера. Побуждающая роль различных типов брендов и ее учет при выработке решений по брендменеджменту.	Реферат

9.	Разработка бренда	Алгоритм разработки бренда. Сущность процесса позиционирования бренда. Стратегические подходы к позиционированию. Виды позиционирования. Регламентация процесса позиционирования. Принципы позиционирования и перепозиционирования брендов.	
10	Разработка бренда	Понятие идентичности бренда, структура идентичности бренда. Принципы разработки содержательных составляющих идентичности. Функциональные, физические атрибуты бренда. Принципы разработки физических, функциональных и коммуникативных атрибутов бренда. Брендбук и его структура.	Реферат
11.	Типология брендов. Портфель брендов и его архитектура	Типы брендируемых объектов. Распространенные схемы взаимоотношения брендов одной компании. Особенности различных подходов к брендированию. Соотношение корпоративных брендов с товарными брендами. Зонтичные бренды и суббренды.	Реферат
	Типология брендов. Портфель брендов и его архитектура	Портфель брендов. Роли брендов в портфеле. Структура портфеля брендов, основные параметры: группировка по значимым характеристикам. Каннибализм и размывание имиджа.	Реферат
13.	Практические аспекты брендинга	Этапы брендинга. Планирование в брендинге. Отношение потребителя и бренда. Бренд на рынках b-to-с и b-to-b, значимость бренда для различных типов рынков. Брендинг как стратегия на рынках с высоким уровнем конкуренции. Место и роль бренда в стратегии компании. Бренд-лидерство. Сравнительный анализ западной и азиатской моделей брендинга, преимущества и недостатки. Аудит бренда. Методы изучение развития бренда.	Реферат
14.	Интегрированные бренд- коммуникации	Понятие интегрированных маркетинговых коммуникаций и интегрированных бренд-коммуникаций. Этапы разработки бренд-коммуникаций. Аудитория коммуникативного воздействия, адресность коммуникационных мероприятий. ATL—, BTL-деятельность, спонсорство, событийные акции и технологии productplacement в бренд-коммуникациях.	Реферат
15.		Происхождение и эволюция понятия «бренд». Содержание бренда как коммуникационный процесс. Определение понятия «бренд» с точки зрения микроэкономической теории потребительского поведения и психологии потребительского поведения. Соотношение ключевых понятий брендинга: бренд, торговая марка, товарный знак.	Реферат
16.	Концепции брендинга	Сущность и задачи брендинга. Основные принципы брендинга, обеспечивающие его эффективность в процессе управления. Подходы к исследованию бренда и характеристике брендинга.	Реферат

17.	Концепции брендинга	Оценка текущего состояния бренда и его перспектив. Разработка обещания бренда. Проект и культуризация бренда. Концепция брендинга и стадии ее развития. Бренд- лидерство как новая концепция управления брендом. Этапы бренд-менеджмента: модель «колесо брендинга».	
18.	Возникновение, становление и развитие брендинга	Возникновение, становление и развитие брендинга	Реферат

Занятия семинарского типа (практические / семинарские занятия/ лабораторные

работы) (заочная форма обучения)

paoc	аботы) (заочная форма обучения)				
No	Наименование	Тематика практических занятий (семинаров)	Форма текущего		
745	раздела (темы)	тематика практических занятии (семинаров)	контроля		
1	2	3	4		
1.	Бренд, брендинг,	Понятие и сущность бренда. Стратегическое	onpoc no		
	бренд-менеджмент	значение брендинга. Характеристики сильного	ключевым		
		бренда. Бренды и другие знаки качества.	аспектам		
		Создание бренда: от товара к ценностям и наоборот.	раздела,		
			реферат		
2.	Подготовительный	Проведение подготовительных маркетинговых	onpoc no		
	этап брендинга	исследований. Источники информации. Формальные	ключевым		
		и неформальные методы	аспектам		
		исследования. Конъюнктурный анализ. Анализ	раздела,		
		конкурентов. Анализ целевых аудиторий.	реферат		
3.	Технологии	Содержательные признаки бренда: марочный	опрос по		
	проектирования	контракт, ценности и индивидуальность. История,	ключевым		
	бренда	миссия и философия бренда.	аспектам		
	оронда	Формальные признаки бренда. Наименование	раздела,		
		бренда. Основные элементы фирменного стиля.	реферат		
4.	Коммуникационная	Содержательные признаки бренда: марочный	onpoc no		
	кампания бренда	контракт, ценности и индивидуальность. История,	ключевым		
	1 ,,	миссия и философия бренда.	аспектам		
		Формальные признаки бренда. Наименование	раздела,		
		бренда. Основные элементы фирменного стиля.	реферат		

Лабораторные занятия - не предусмотрены

Защита лабораторной работы (ЛР), выполнение курсового проекта (КП), курсовой работы (КР), расчетно-графического задания (РГЗ), написание реферата (Р), эссе (Э), коллоквиум (К), тестирование (Т) и т.д.

2.3.3 Примерная тематика курсовых работ (проектов)

Курсовые работы - не предусмотрены

2.4 Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)

№	Вид СРС	Перечень учебно-методического обеспечения дисциплины по выполнению самостоятельной работы
1	Самостоятельное изучение	1. Методические указания для обучающихся по
	разделов, самоподготовка	освоению дисциплин по направлению подготовки 42.03.01
	(проработка и повторение	Реклама и связи с общественностью, в том числе по
	лекционного материала и	организации самостоятельной работы студентов и

материала учебников и учебных пособий, подготовка к лабораторным и практическим занятиям и т.д.)

проведения интерактивных форм занятий, утвержденные на заседании кафедры рекламы и связей с общественностью, протокол №11 от 20.05.2021

Учебно-методические материалы для самостоятельной работы обучающихся из числа инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья (ОВЗ) предоставляются в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации:

Для лиц с нарушениями зрения:

- в печатной форме увеличенным шрифтом,
- в форме электронного документа,
- в форме аудиофайла,
- в печатной форме на языке Брайля.

Для лиц с нарушениями слуха:

- в печатной форме,
- в форме электронного документа.

Для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:

- в печатной форме,
- в форме электронного документа,
- в форме аудиофайла.

Данный перечень может быть конкретизирован в зависимости от контингента обучающихся.

3. Образовательные технологии, применяемые при освоении дисциплины (модуля)

В ходе изучения дисциплины предусмотрено использование следующих образовательных технологий: лекции, практические занятия, самостоятельная работа студентов.

Лекционные занятия (Л).

Лекции являются аудиторными занятиями, которые рассчитаны на максимальное использование творческого потенциала слушателей.

Вузовская лекция – главное звено дидактического цикла обучения. Её цель – формирование у обучающихся ориентировочной основы для последующего усвоения материала методом самостоятельной работы. Содержание лекции должно отвечать следующим дидактическим требованиям:

- изложение материала от простого к сложному, от известного к неизвестному;
- логичность, четкость и ясность в изложении материала;
- возможность проблемного изложения, дискуссии, диалога с целью активизации деятельности обучающихся в ходе лекции;
- опора смысловой части лекции на подлинные факты, события, явления, статистические данные;
- тесная связь теоретических положений и выводов с практикой и будущей профессиональной деятельностью обучающихся;
- научность и информативность (современный научный уровень), доказательность и аргументированность, наличие достаточного количества ярких, убедительных примеров, фактов, обоснований, документов и научных доказательств;
- активизация мышления слушателей, постановка вопросов для размышления, четкая структура и логика раскрытия последовательно излагаемых вопросов;
- разъяснение вновь вводимых терминов и названий, формулирование главных мыслей и положений, подчеркивание выводов, повторение их;
 - эмоциональность формы изложения, доступный и ясный язык.

Практические занятия (ПЗ).

Практические занятия являются также аудиторными, проводятся в виде семинаров по заранее известным темам и предполагают не только обязательную предварительную подготовку, но и активное включение в семинар с помощью современных методов обучения. Они предназначены для более глубокого изучения определенных аспектов лекционного материала и обучения решению проблемных вопросов на практике.

Данный вид занятий предназначены для проведения текущего контроля успеваемости студентов, а также контроля самостоятельной (внеаудиторной) работы в форме опросов, оценки

рефератов, презентаций. Время на подготовку к семинарским занятиям предоставляется студенту в соответствии графиком самостоятельной работы.

Адаптивные образовательные технологии, применяемые при изучении дисциплины — для лиц с ограниченными возможностями здоровья предусмотрена организация консультаций с использованием электронной почты.

4. Оценочные средства для текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации

Оценочные средства предназначены для контроля и оценки образовательных достижений обучающихся, освоивших программу учебной дисциплины «Брендинг».

Оценочные средства включает контрольные материалы для проведения **текущего контроля** в форме доклада-презентации и **промежуточной аттестации** в форме вопросов к зачету.

Структура оценочных средств для текущей и промежуточной аттестации

Результаты оручения		Код и наименование	•	Наименование оценочн	
П/П (В соответствии с п. 1.4) Текущий контроль аттестация	No		Результаты обучения		Промежуточная
1.4	Π/Π	(в соответствии с п.	`	Текущий контроль	
запросы и потребности аудитории. 1 ИОПК 4.2. Умеет общества и аудитории. ИОПК 4.2. Умеет анализировать информацию озапросах и потребностях аудитории. 2 Общества и на запросы и потребности общества и аудитории. Вопрос на зачете 1-10 Запросах и потребности общества и аудитории. Вопрос на зачете 11-20 Конспект лекций зачете 11-20 Запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и			1.4)		
потребности аудитории. 1		ИОПК 4.1. Знает	Знает запросы и	Конспект лекций	Вопрос на
аудитории. Умеет отвечать на запросы и потребности общества и аудитории. Владеет способностью отвечать на запросы и потребности общества и аудитории. ИОПК 4.2. Умеет анализировать информацию о запросах и потребностях аудитории. Умеет маудитории. Конспект лекций вопрос на зачете 11-20 информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и			потребности		
1 Вопрос на запросы и потребности общества и аудитории. Владеет способностью отвечать на запросы и потребности общества и аудитории. ИОПК 4.2. Умеет анализировать информацию о запросах и потребностях аудитории. 2 Вопрос на зачете 11-20 информацию о запросах и потребностях аудитории. 3 Нает информацию о запросах и потребностях аудитории. 3 Нает информацию о запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и			аудитории.		1-10
потребности общества и аудитории. Владеет способностью отвечать на запросы и потребности общества и аудитории. ИОПК 4.2. Умеет анализировать информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и		аудитории.	Умеет отвечать на		
общества и аудитории. Владеет способностью отвечать на запросы и потребности общества и аудитории. ИОПК 4.2. Умеет анализировать информацию о запросах и потребностях аудитории. Умеет анализировать информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и			запросы и		
аудитории. Владеет способностью отвечать на запросы и потребности общества и аудитории. ИОПК 4.2. Умеет анализировать информацию запросах и потребностях аудитории. Умеет анализировать информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и			потребности		
аудитории. Владеет способностью отвечать на запросы и потребности общества и аудитории. ИОПК 4.2. Умеет анализировать информацию запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и	1		общества и		
способностью отвечать на запросы и потребности общества и аудитории. ИОПК 4.2. Умеет анализировать информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и	1		аудитории.		
отвечать на запросы и потребности общества и аудитории. ИОПК 4.2. Умеет анализировать информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и			Владеет		
и потребности общества и аудитории. ИОПК 4.2. Умеет анализировать информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и			способностью		
общества и аудитории. ИОПК 4.2. Умеет анализировать информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и			отвечать на запросы		
общества и аудитории. ИОПК 4.2. Умеет анализировать информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и			и потребности		
ИОПК 4.2. Умеет анализировать информацию о запросах и потребностях аудитории. 2			_		
анализировать информацию о запросах и потребностях аудитории. 2 анализировать информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и			аудитории.		
информацию о запросах и потребностях аудитории. 2 информацию о запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и		ИОПК 4.2. Умеет	Умеет	Конспект лекций	Вопрос на
запросах и потребностях аудитории. 2 запросах и потребностях аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и			анализировать		зачете 11-20
потребностях аудитории. 2 Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и			информацию о		
аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и		_	запросах и		
аудитории. Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и		•	потребностях		
Знает информацию о запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и		аудитории.	аудитории.		
2 запросах и потребностях аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и			Знает информацию о		
аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и	2				
аудитории. Владеет навыками анализа информации о запросах и			-		
анализа информации о запросах и			-		
о запросах и			Владеет навыками		
			анализа информации		
потребностях			о запросах и		
			потребностях		
аудитории.			аудитории.		
ИОПК 4.3. Владеет Владеет навыками Конспект лекций Вопрос на		ИОПК 4.3. Владеет		Конспект лекций	Вопрос на
навыками работы с работы с зачете		•			
медиатекстами, 21-30			медиатекстами,		21-30
3 отвечающими отвечающими	3		отвечающими		
запросам и запросам и		_	запросам и		
потреоностям		•	-		
аудитории.		аудитории.	-		

Знает основы работы	
с медиатекстами.	
Умеет работать с	
медиатекстами,	
отвечающими	
запросам и	
потребностям	
аудитории.	

Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

Примерный перечень вопросов и заданий

Примерная тематика семинарских занятий:

Тема: Бренд, брендинг, бренд-менеджмент

Вопросы для подготовки:

- 1. Понятие и сущность бренда. Стратегическое значение брендинга.
- 2. Характеристики сильного бренда.
- 3. Создание бренда: от товара к ценностям и наоборот.

Pedepam

Тематика рефератов

- 1. Понятие и сущность бренда. Стратегическое значение брендинга.
- 2. Характеристики сильного бренда. Бренды и другие знаки качества.
- 3. Создание бренда: от товара к ценностям и наоборот.
- 4. Проведение подготовительных маркетинговых исследований. Источники информации.
- 5. Формальные и неформальные методы исследования. Конъюнктурный анализ.
- 6. Анализ конкурентов. Анализ целевых аудиторий.
- 7. Содержательные признаки бренда: марочный контракт, ценности и индивидуальность. История, миссия и философия бренда.
- 8. Формальные признаки бренда. Наименование бренда. Основные элементы фирменного стиля.
 - 9. Реклама; Медиа-рилейшнз; Спонсорство;
- 10. Клубы и сообщества потребителей; Экскурсии на заводы; Участие в выставках; Маркетинг событий;
- 11. Создание собственных сооружений; Благотворительный маркетинг; Высокая ценность за деньги; Видный основатель или знаменитость;
 - 12. «Мобильный» маркетинг. Концепция интегрированных коммуникаций.
- 13. Коммуникационная кампания бренда: оборонительная; наступательная; фланговая; партизанская.
 - 14. Ключевые принципы конкурентоспособного брендинга. Лицензирование.
- 15. Финансовая оценка и учет брендов. Финансовый капитал бренда. Методы оценки бренда. Этапы оценки бренда.
- 16. Причины глобализации бренда. Выгоды глобального имиджа. Барьеры для глобализации.
- 17. Бренд-менеджмент как вид управленческой деятельности. Интеграция функции бренд-менеджмента, межфункциональность подхода в управлении брендом.
 - 18. Методы бренд-менеджмента. Принципы бренд-менеджмента.
- 19. Организационные формы бренд-менеджмента. Подходы к разработке организационных структур в сфере управления брендами.
 - 20. Роль бренд-менеджера в организации управления брендом. Аппарат брендменеджера.
 - 21. Алгоритм разработки бренда. Сущность процесса позиционирования бренда.
 - 22. Стратегические подходы к позиционированию. Виды позиционирования.
- 23. Регламентация процесса позиционирования. Принципы позиционирования и перепозиционирования брендов.

- 24. Понятие идентичности бренда, структура идентичности бренда. Принципы разработки солержательных составляющих идентичности.
- 25. Функциональные, физические атрибуты бренда. Принципы разработки физических, функциональных и коммуникативных атрибутов бренда.
 - 26. Брендбук и его структура.
- 27. Типы брендируемых объектов. Распространенные схемы взаимоотношения брендов одной компании.
- 28. Особенности различных подходов к брендированию. Соотношение корпоративных брендов с товарными брендами. Зонтичные бренды и суббренды.
 - 29. Портфель брендов. Роли брендов в портфеле.
- 30. Структура портфеля брендов, основные параметры: группировка по значимым характеристикам. Каннибализм и размывание имиджа.
 - 31. Этапы брендинга. Планирование в брендинге.
- 32. Отношение потребителя и бренда. Бренд на рынках b-to-с и b-to-b, значимость бренда для различных типов рынков.
 - 33. Брендинг как стратегия на рынках с высоким уровнем конкуренции.
 - 34. Место и роль бренда в стратегии компании. Бренд-лидерство.
- 35. Сравнительный анализзападной и азиатской моделей брендинга, преимущества и недостатки.
 - 36. Аудит бренда. Методы изучение развития бренда.
- 37. Понятие интегрированных маркетинговых коммуникаций и интегрированных брендкоммуникаций. Этапы разработки бренд-коммуникаций.
- 38. Аудитория коммуникативного воздействия, адресность коммуникационных мероприятий. ATL—, BTL-деятельность, спонсорство, событийные акции и технологии productplacement в бренд-коммуникациях.
- 39. Происхождение и эволюция понятия «бренд». Содержание бренда как коммуникационный процесс.
- 40. Определение понятия «бренд» с точки зрения микроэкономической теории потребительского поведения и психологии потребительского поведения.
 - 41. Соотношениеключевых понятий брендинга: бренд, торговая марка, товарный знак.
- 42. Сущность и задачибрендинга. Основные принципы брендинга, обеспечивающие его эффективность в процессе управления.
- 43. Подходы к исследованию бренда и характеристике брендинга. Оценка текущего состояния бренда и его перспектив.
 - 44. Разработка обещания бренда. Проект и культуризация бренда.
- 45. Концепция брендинга и стадии ее развития. Бренд-лидерство как новая концепция управления брендом.
 - 46. Этапы бренд-менеджмента: модель «колесо брендинга».
 - 47. Возникновение, становление и развитие брендинга.

Зачетно-экзаменационные материалы для промежуточной аттестации (зачет)

- 1. Этапы создание бренда
- 2. Этапы создание бренда. Первый этап
- 3. Этапы создание бренда. Второй этап
- 4. Этапы создание бренда. Третий этап
- 5. Этапы создание бренда. Четвертый этап
- 6. Этапы создание бренда. Пятый этап
- 7. Брендбук. Задачи
- 8. Брендбук. Информационные составляющие
- 9. Структура Брендбука
- 10. Проблемы, возникающие при отсутствии брендбука
- 11. Паспорт стандартов (guideline)
- 12. Кат-гайд (cut guide)
- 13. Задачи коммуникационной кампании бренда
- 14. Признаки коммуникационной кампании бренда
- 15. Элементы эффективной стратегии коммуникационной кампании бренда
- 16. Способы брендинговых коммуникаций

- 17. Оборонительная стратегия коммуникационной кампании бренда
- 18. Наступательная стратегия коммуникационной кампании бренда
- 19. Фланговая стратегия коммуникационной кампании бренда
- 20. Партизанская стратегия коммуникационной кампании бренда
- 21. PR-коммуникации бренда. Медиарилейшнз
- 22. PR-коммуникации бренда. Спонсорство
- 23. PR-коммуникации бренда. Благотворительность
- 24. PR-коммуникации бренда. Коммьюнити
- 25. PR-коммуникации бренда. Инвестор-рилейшнз
- 26. PR-коммуникации бренда. Внутрикорпоративный PR
- 27. PR-коммуникации бренда. Клубы и сообщества потребителей
- 28. PR-коммуникации бренда. Участие в выставках
- 29. PR-коммуникации бренда. Маркетинг событий
- 30. PR-коммуникации бренда. «Мобильный» маркетинг

Критерии оценивания по зачету:

«зачтено»: Выставляется студенту, если он глубоко и прочно усвоил программный материал, исчерпывающе, последовательно, четко и логически стройно его излагает, умеет тесно увязывать теорию с практикой, свободно справляется с задачами, вопросами и другими видами применения знаний, причем не затрудняется с ответом при видоизменении заданий, использует в ответе материал различной литературы, правильно обосновывает принятое нестандартное решение, владеет разносторонними навыками и приемами выполнения практических задач по формированию общепрофессиональных компетенций.

«не зачтено»: Выставляется студенту, который не знает значительной части программного материала, неуверенно отвечает, допускает серьезные ошибки, не имеет представлений по методике выполнения практической работы.

Оценочные средства для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья выбираются с учетом их индивидуальных психофизических особенностей.

- при необходимости инвалидам и лицам с ограниченными возможностями здоровья предоставляется дополнительное время для подготовки ответа на экзамене;
- при проведении процедуры оценивания результатов обучения инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья предусматривается использование технических средств, необходимых им в связи с их индивидуальными особенностями;
- при необходимости для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов процедура оценивания результатов обучения по дисциплине может проводиться в несколько этапов.

Процедура оценивания результатов обучения инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья по дисциплине (модулю) предусматривает предоставление информации в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации:

Для лиц с нарушениями зрения:

- в печатной форме увеличенным шрифтом,
- в форме электронного документа.

Для лиц с нарушениями слуха:

- в печатной форме,
- в форме электронного документа.

Для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:

- в печатной форме,
- в форме электронного документа.

Данный перечень может быть конкретизирован в зависимости от контингента обучающихся.

5. Перечень учебной литературы, информационных ресурсов и технологий 5.1. Учебная литература

1. Музыкант, В. Л. Основы интегрированных коммуникаций: теория и современные практики в 2 ч. Часть 1. Стратегии, эффективный брендинг: учебник и практикум для вузов / В. Л. Музыкант. – 2-е изд., испр. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2021. – 475 с. – (Высшее

- образование). ISBN 978-5-534-14309-6. Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/477307 (дата обращения: 24.05.2021).
- 2. Пономарёва, Е. А. Бренд-менеджмент: учебник и практикум для вузов / Е. А. Пономарёва. Москва: Издательство Юрайт, 2020. 341 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-9916-9046-1. Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/450623 (дата обращения: 24.05.2021).
- 3. Тульчинский, Г. Л. Бренд-менеджмент. Брендинг и работа с персоналом : учебное пособие для вузов / Г. Л. Тульчинский, В. И. Терентьева. 2-е изд., испр. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2021. 255 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-05503-0. Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/471939 (дата обращения: 28.05.2021).
- 4. Чернышева, А. М. Брендинг: учебник для бакалавров / А. М. Чернышева, Т. Н. Якубова. Москва: Издательство Юрайт, 2019. 504 с. (Бакалавр. Академический курс). ISBN 978-5-9916-2979-9. Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/426128 (дата обращения: 21.05.2021).
- 5. Шарков, Ф. И. Интегрированные коммуникации: реклама, паблик рилейшнз, брендинг / Ф. И. Шарков. Москва: Дашков и К°, 2020. 324 с. Режим доступа: по подписке. URL: https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=116042 (дата обращения: 29.05.2021). Библиогр. в кн. ISBN 978-5-394-03519-7. Текст: электронный.

5.2. Периодическая литература

- 1. Базы данных компании «Ист Вью» http://dlib.eastview.com
- 2. Электронная библиотека GREBENNIKON.RU https://grebennikon.ru/

5.3. Интернет-ресурсы, в том числе современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы

Электронно-библиотечные системы (ЭБС):

- 1. ЭБС «ЮРАЙТ» https://urait.ru/
- 2. ЭБС «УНИВЕРСИТЕТСКАЯ БИБЛИОТЕКА ОНЛАЙН» www.biblioclub.ru
- 3. 3FC «BOOK.ru» https://www.book.ru
- 4. 3FC «ZNANIUM.COM» www.znanium.com
- 5. ЭБС «ЛАНЬ» https://e.lanbook.com

Профессиональные базы данных:

- 1. Web of Science (WoS) http://webofscience.com/
- 2. Scopus http://www.scopus.com/
- 3. ScienceDirect <u>www.sciencedirect.com</u>
- 4. Журналы издательства Wiley https://onlinelibrary.wiley.com/
- 5. Научная электронная библиотека (НЭБ) http://www.elibrary.ru/
- 6. Полнотекстовые архивы ведущих западных научных журналов на Российской платформе научных журналов НЭИКОН http://archive.neicon.ru
- 7. Национальная электронная библиотека (доступ к Электронной библиотеке диссертаций Российской государственной библиотеки (РГБ) https://rusneb.ru/
 - 8. Президентская библиотека им. Б.Н. Ельцина https://www.prlib.ru/
 - 9. Электронная коллекция Оксфордского Российского Фонда

 $\underline{https://ebookcentral.proquest.com/lib/kubanstate/home.action}$

- 10. Springer Journals https://link.springer.com/
- 11. Nature Journals https://www.nature.com/siteindex/index.html
- 12. Springer Nature Protocols and Methods

https://experiments.springernature.com/sources/springer-protocols

- 13. Springer Materials http://materials.springer.com/
- 14. zbMath https://zbmath.org/
- 15. Nano Database https://nano.nature.com/
- 16. Springer eBooks: https://link.springer.com/
- 17. "Лекториум ТВ" http://www.lektorium.tv/
- 18. Университетская информационная система РОССИЯ http://uisrussia.msu.ru

Информационные справочные системы:

1. Консультант Плюс - справочная правовая система (доступ по локальной сети с компьютеров библиотеки)

Ресурсы свободного доступа:

- 1. Американская патентная база данных http://www.uspto.gov/patft/
- 2. Полные тексты канадских диссертаций http://www.nlc-bnc.ca/thesescanada/
- 3. КиберЛенинка (http://cyberleninka.ru/);
- 4. Министерство науки и высшего образования Российской Федерации https://www.minobrnauki.gov.ru/;
 - 5. Федеральный портал "Российское образование" http://www.edu.ru/;
- 6. Информационная система "Единое окно доступа к образовательным ресурсам" http://window.edu.ru/;
 - 7. Единая коллекция цифровых образовательных ресурсов http://school-collection.edu.ru/.
 - 8. Федеральный центр информационно-образовательных ресурсов (http://fcior.edu.ru/);
- 9. Проект Государственного института русского языка имени А.С. Пушкина "Образование на русском" https://pushkininstitute.ru/;
 - 10. Справочно-информационный портал "Русский язык" http://gramota.ru/;
 - 11. Служба тематических толковых словарей http://www.glossary.ru/;
 - 12. Словари и энциклопедии http://dic.academic.ru/;
 - 13. Образовательный портал "Учеба" http://www.ucheba.com/;
- 14. Законопроект "Об образовании в Российской Федерации". Вопросы и ответы http://xn--273--84d1f.xn--p1ai/voprosy_i_otvety

Собственные электронные образовательные и информационные ресурсы КубГУ:

- 1. Среда модульного динамического обучения http://moodle.kubsu.ru
- 2. База учебных планов, учебно-методических комплексов, публикаций и конференций http://mschool.kubsu.ru/
- 3. Библиотека информационных ресурсов кафедры информационных образовательных технологий http://mschool.kubsu.ru;
 - 4. Электронный архив документов КубГУ http://docspace.kubsu.ru/
- 5. Электронные образовательные ресурсы кафедры информационных систем и технологий в образовании КубГУ и научно-методического журнала "ШКОЛЬНЫЕ ГОДЫ" http://icdau.kubsu.ru/

6. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)

Изучение дисциплины «Брендинг» осуществляется в форме учебных занятий под руководством профессорско-преподавательского состава кафедры и самостоятельной подготовки обучающихся. Основными видами учебных занятий по изучению данной дисциплины являются: лекционное занятие; практическое занятие; консультация преподавателя (индивидуальная, групповая). При проведении учебных занятий используются элементы классических и современных педагогических технологий.

Методические указания по занятиям лекционного типа

В ходе занятия лекционного типа студентам рекомендуется конспектировать ее основные положения, не стоит пытаться дословно записать всю лекцию, поскольку скорость лекции не рассчитана на аутентичное воспроизведение выступления лектора в конспекте. Тем не менее, она является достаточной для того, чтобы студент смог не только усвоить, но и зафиксировать на бумаге сущность затронутых лектором проблем, выводы, а также узловые моменты, на которые обращается особое внимание в ходе лекции. Основным средством работы на лекционном занятии является конспектирование. Конспектирование – процесс мысленной переработки и письменной фиксации информации, в виде краткого изложения основного содержания, смысла какого-либо текста. Результат конспектирования – запись, позволяющая студенту немедленно или через некоторый срок с нужной полнотой восстановить полученную информацию. Конспект в переводе с латыни означает «обзор». По существу, его и составлять надо как обзор, содержащий основные мысли текста без подробностей и второстепенных деталей.

Конспект носит индивидуализированный характер: он рассчитан на самого автора и поэтому может оказаться малопонятным для других. Для того чтобы осуществлять этот вид работы, в каждом конкретном случае необходимо грамотно решить следующие задачи:

1. Сориентироваться в общей концепции лекции (уметь определить вступление, основную

часть, заключение).

- 2. Увидеть логико-смысловую канву сообщения, понять систему изложения информации в целом, а также ход развития каждой отдельной мысли.
- 3. Выявить «ключевые» мысли, т.е. основные смысловые вехи, на которые «нанизано» все содержание текста.
 - 4. Определить детализирующую информацию.
- 5. Лаконично сформулировать основную информацию, не перенося на письмо все целиком и дословно.

Определения, которые дает лектор, стоит по возможности записать дословно и выделить другим цветом или же подчеркнуть. В случае изложения лектором хода научной дискуссии желательно кратко законспектировать существо вопроса, основные позиции и фамилии ученых, их отстаивающих. Если в обоснование своих выводов лектор приводит ссылки на справочники, статистические данные, нормативные акты и другие официально опубликованные сведения, имеет смысл лишь кратко отразить их существо и указать источник, в котором можно полностью почерпнуть излагаемую информацию.

Во время лекции студенту рекомендуется иметь на столах помимо конспектов также программу курса, которая будет способствовать развитию мнемонической памяти, возникновению ассоциаций между выступлением лектора и программными вопросами.

В случае возникновения у студента по ходу лекции вопросов, их следует записать и задать в конце лекции в специально отведенное для этого время.

По окончании лекции (в тот же или на следующий день, пока еще в памяти сохранилась информация) студентам рекомендуется доработать свои конспекты, привести их в порядок, дополнить сведениями с учетом дополнительно изученного нормативного, справочного и научного материала. Крайне желательно на полях конспекта отмечать не только изученные точки зрения ученых по рассматриваемой проблеме, но и выражать согласие или несогласие самого студента с законспектированными положениями.

Лекционное занятие предназначено для изложения особенно важных, проблемных, актуальных в современной науке вопросов. Лекция, также как и семинарское, практическое занятие, требует от студентов определенной подготовки. Студент обязательно должен знать тему предстоящего лекционного занятия и обеспечить себе необходимый уровень активного участия: подобрать и ознакомиться, а при необходимости иметь с собой рекомендуемый преподавателем нормативный материал, повторить ранее пройденные темы по вопросам, которые будут затрагиваться в предстоящей лекции, вспомнить материал иных дисциплин.

Применение отдельных образовательных технологий требует специальной подготовки не только от преподавателя, но и участвующих в занятиях студентов. Так, при проведении лекциидискуссии, которая предполагает разделение присутствующих студентов на группы, студент должен быть способен высказать свою позицию относительно выдвинутых преподавателем точек зрения.

Методические указания для подготовки к занятиям семинарского типа (практическим занятиям)

Занятия семинарского типа (практические занятия) представляют собой одну из важных форм самостоятельной работы студентов над нормативными актами, научной и учебной литературой непосредственно в учебной аудитории под руководством преподавателя.

В зависимости от изучаемой темы и ее специфики преподаватель выбирает или сочетает следующие формы проведения занятий семинарского типа (практических занятий): обсуждение теоретических вопросов, подготовка рефератов, научные дискуссии, собеседования и т.п. Проверка усвоения отдельных (ключевых) тем может осуществляться посредством проведения коллоквиума.

Подготовка к занятию семинарского типа (практическому занятию) заключается в подробном изучении конспекта лекции, нормативных актов, учебной и научной литературы, основные положения которых студенту рекомендуется конспектировать.

Активное участие в работе на занятиях семинарского типа (практических занятий) предполагает выступления на них, дополнение ответов однокурсников, коллективное обсуждение спорных вопросов и проблем, что способствует формированию у студентов навыков формулирования, аргументации и отстаивания выработанного решения, умения его защитить в дискуссии и представить дополнительные аргументы в его пользу. Активная работа на занятии способствует также формированию у студентов навыков публичного выступления, умения ясно, последовательно, логично и аргументировано излагать свои мысли.

При выступлении на занятиях семинарского типа (практических занятиях) студентам разрешается пользоваться конспектами для цитирования нормативных актов или позиций ученых. По окончании ответа другие студенты могут дополнить выступление товарища, отметить его спорные или недостаточно аргументированные стороны, проанализировать позиции ученых, о которых не сказал предыдущий выступающий.

В конце занятия после подведения его итогов преподавателем студентам рекомендуется внести изменения в свои конспекты, отметить информацию, прозвучавшую в выступлениях других студентов, дополнения, сделанные преподавателем и не отраженные в конспекте.

Занятия семинарского типа (практические занятия) требуют предварительной теоретической подготовки по соответствующей теме: изучения учебной и дополнительной литературы, ознакомления с нормативным материалом. Рекомендуется при этом вначале изучить вопросы темы по учебной литературе. Если по теме прочитана лекция, то непременно надо использовать материал лекции, так как учебники часто устаревают уже в момент выхода в свет.

Применение отдельных образовательных технологий требуют предварительного ознакомления студентов с содержанием применяемых на занятиях приемов. Так, при занятиях семинарского типа студент должен представлять как его общую структуру, так и особенности отдельных методических приемов: дискуссии, контрольные работы, использование правовых документов и др.

Методические рекомендации по подготовке рефератов, сообщений

Первичные навыки научно-исследовательской работы должны приобретаться студентами при написании рефератов по специальной тематике.

Цель: научить студентов связывать теорию с практикой, пользоваться литературой, статистическими данными, привить умение популярно излагать сложные вопросы.

Рефераты составляются в соответствии с указанными темами. Выполнение рефератов предусмотрено на листах формата А 4. Они сдаются на проверку преподавателю в соответствии с указанным графиком.

Требования к работе. Реферативная работа должна выявить углубленные знания студентов по той или иной теме дисциплины. В работе должно проявиться умение работать с литературой. Студент обязан изучить и использовать в своей работе не менее 2-3 книг и 1-2 периодических источника литературы.

Оформление реферата:

- 1. Реферат должен иметь следующую структуру: а) план; б) изложение основного содержания темы; с) список использованной литературы.
 - 2. Общий объём -5-7 с. основного текста.
- 3. Перед написанием должен быть составлен план работы, который обычно включает 2–3 вопроса. План не следует излишне детализировать, в нём перечисляются основные, центральные вопросы темы.
- 4. В процессе написания работы студент имеет право обратиться за консультацией к преподавателю кафедры.
- 5. В основной части работы большое внимание следует уделить глубокому теоретическому освещению основных вопросов темы, правильно увязать теоретические положения с практикой, конкретным фактическим и цифровым материалом.
- 6. В реферате обязательно отражается использованная литература, которая является завершающей частью работы.
- 7. Особое внимание следует уделить оформлению. На титульном листе необходимо указать название вуза, название кафедры, тему, группу, свою фамилию и инициалы, фамилию научного руководителя. На следующем листе приводится план работы.
 - 8. При защите реферата выставляется дифференцированная оценка.
- 9. Реферат, не соответствующий требованиям, предъявляемым к данному виду работы, возвращается на доработку.

Качество реферата оценивается по тому, насколько полно раскрыто содержание темы, использованы первоисточники, логичное и последовательное изложение. Оценивается и правильность подбора основной и дополнительной литературы (ссылки по правилам: фамилии и инициалы авторов, название книги, место издания, издательство, год издания, страница).

Реферат должен отражать точку зрения автора на данную проблему.

Подготовка сообщения представляет собой разработку и представление небольшого по объему устного сообщения для озвучивания на занятии семинарского типа. Сообщаемая

информация носит характер уточнения или обобщения, несет новизну, отражает современный взгляд по определенным проблемам.

Сообщение отличается от докладов и рефератов не только объемом информации, но и ее характером — сообщения дополняют изучаемый вопрос фактическими или статистическими материалами. Возможно письменное оформление задания, оно может включать элементы наглядности (иллюстрации, демонстрацию).

Регламент времени на озвучивание сообщения – до 5 мин.

В освоении дисциплины инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья большое значение имеет индивидуальная учебная работа (консультации) — дополнительное разъяснение учебного материала.

Методические рекомендации по самостоятельной работе студентов

Самостоятельная работа - планируемая учебная, учебно-исследовательская, научно-исследовательская работа студентов, выполняемая во внеаудиторное (аудиторное) время по заданию и при методическом руководстве преподавателя, но без его непосредственного участия (при частичном непосредственном участии преподавателя, оставляющем ведущую роль за работой студентов).

Целью самостоятельной работы студентов является овладение фундаментальными знаниями, профессиональными умениями и навыками деятельности по профилю, опытом творческой, исследовательской деятельности. Самостоятельная работа студентов способствует развитию самостоятельности, ответственности и организованности, творческого подхода к решению проблем учебного и профессионального уровня.

В процессе самостоятельной работы студент приобретает навыки самоорганизации, самоконтроля, самоуправления, саморефлексии и становится активным самостоятельным субъектом учебной деятельности.

Выполняя самостоятельную работу под контролем преподавателя студент должен:

- освоить минимум содержания, выносимый на самостоятельную работу студентов и предложенный преподавателем в соответствии с Государственными образовательными стандартами высшего профессионального образования.
- планировать самостоятельную работу в соответствии с графиком самостоятельной работы, предложенным преподавателем.
- -самостоятельную работу студент должен осуществлять в организационных формах, предусмотренных учебным планом и рабочей программой преподавателя.
- выполнять самостоятельную работу и отчитываться по ее результатам в соответствии с графиком представления результатов, видами и сроками отчетности по самостоятельной работе студентов.

студент может:

сверх предложенного преподавателем (при обосновании и согласовании с ним) и минимума обязательного содержания, определяемого ФГОС ВО:

— самостоятельно определять уровень (глубину) проработки содержания материала; — предлагать дополнительные темы и вопросы для самостоятельной проработки; — в рамках общего графика выполнения самостоятельной работы предлагать

обоснованный индивидуальный график выполнения и отчетности по результатам самостоятельной работы;

- предлагать свои варианты организационных форм самостоятельной работы;
- -использовать для самостоятельной работы методические пособия, учебные пособия, разработки сверх предложенного преподавателем перечня;
- использовать не только контроль, но и самоконтроль результатов самостоятельной работы в соответствии с методами самоконтроля, предложенными преподавателем или выбранными самостоятельно.

Самостоятельная работа студентов должна оказывать важное влияние на формирование личности будущего специалиста, она планируется студентом самостоятельно. Каждый студент самостоятельно определяет режим своей работы и меру труда, затрачиваемого на овладение учебным содержанием по каждой дисциплине. Он выполняет внеаудиторную работу по личному индивидуальному плану, в зависимости от его подготовки, времени и других условий.

В освоении дисциплины инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья большое значение имеет индивидуальная учебная работа (консультации) — дополнительное разъяснение учебного материала.

Индивидуальные консультации по предмету являются важным фактором, способствующим индивидуализации обучения и установлению воспитательного контакта между преподавателем и обучающимся инвалидом или лицом с ограниченными возможностями здоровья.

7. Материально-техническое обеспечение по дисциплине (модулю)

Наименование специальных помещений	Оснащенность специальных помещений	Перечень лицензионного программного обеспечения
Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа (Ауд. 205, 209, 302, 309, 401, 402)	Мебель: учебная мебель Технические средства обучения: экран, проектор, компьютер (ноутбук)	Microsoft Office 2019, Photoshop, InDesign, Антивирус Касперский
Учебные аудитории для проведения занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации (Ауд. 202, 301, 302, 304, 305, 306, 307, 308, 404, 405, 406, 407, 412)	Мебель: учебная мебель Технические средства обучения: экран, проектор, компьютер (ноутбук)	Microsoft Office 2019, Photoshop, InDesign, Антивирус Касперский
Учебные аудитории для проведения лабораторных работ (Ауд. 301, 307, 308, 400, 406, 407, 410, 412)	Мебель: учебная мебель Технические средства обучения: экран, проектор, компьютер (ноутбук)	Microsoft Office 2019, Photoshop, InDesign, Антивирус Касперский

Для самостоятельной работы обучающихся предусмотрены помещения, укомплектованные специализированной мебелью, оснащенные компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду университета.

Наименование помещений для	Оснащенность помещений для	Перечень лицензионного
самостоятельной работы	самостоятельной работы	программного обеспечения
обучающихся	обучающихся	
Помещение для	Мебель: учебная мебель	
самостоятельной работы	Комплект	
обучающихся (читальный зал	специализированной мебели:	
Научной библиотеки)	компьютерные столы	
	Оборудование: компьютерная	
	техника с подключением к	
	информационно-	
	коммуникационной сети	
	«Интернет» и доступом в	
	электронную информационно-	
	образовательную среду	
	образовательной организации,	
	веб-камеры,	
	коммуникационное	
	оборудование,	
	обеспечивающее доступ к	
	сети интернет (проводное	
	соединение и беспроводное	
	соединение по технологии Wi-	
	Fi)	

Помещение для	Мебель: учебная мебель	Microsoft Office 2019,
самостоятельной работы	Комплект	Photoshop, InDesign,
обучающихся (ауд. 301, 307,	специализированной мебели:	Антивирус Касперский
310, 410, 412)	компьютерные столы	
	Оборудование: компьютерная	
	техника с подключением к	
	информационно-	
	коммуникационной сети	
	«Интернет» и доступом в	
	электронную информационно-	
	образовательную среду	
	образовательной организации,	
	веб-камеры,	
	коммуникационное	
	оборудование,	
	обеспечивающее доступ к	
	сети интернет (проводное	
	соединение и беспроводное	
	соединение по технологии Wi-	
	Fi)	