

Аннотации к рабочим программам дисциплин

Аннотация к рабочей программе дисциплины Б1.В.08. Международное коммерческое дело

Объем трудоемкости: 6 зачетных единиц

Цель дисциплины: освоение теоретических знаний и развитие практических навыков у обучающихся в области международного коммерческого дела (МКД), изложение основных принципов и форм организации международной коммерческой деятельности на современном этапе.

Задачи дисциплины:

- обеспечение усвоения теоретических основ международного коммерческого дела, изучение методов и технологий анализа информации, значимой для организации и реализации международных коммерческих операций;
- формирование знаний об основных проблемах реализации сделок на внешнем рынке;
- сформировать у студентов объективное понимание процессов, происходящих в деятельности компании по осуществлению международных коммерческих операций, принимать управленческие решения по вопросам организации и реализации международных коммерческих операций;
- выявить основные составляющие и условия заключения контрактов при разных видах коммерческих операций;
- изучение способов обеспечения исполнения договорных обязательств;
- овладение профессиональной терминологией и навыками в осуществлении международных коммерческих сделок;
- формирование у студентов навыков самостоятельной и аналитической работы в том числе с привлечением современных технических средств и информационных технологий.

Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина «Международное коммерческое дело» относится к *части, формируемой участниками образовательных отношений* Блока 1 "Дисциплины (модули)" учебного плана. В соответствии с рабочим учебным планом дисциплина изучается на 3 курсе по очной и на 3 курсе по очно-заочной форме обучения. Вид промежуточной аттестации: зачет (5 семестр) и экзамен (6 семестр).

Курс опирается на общеэкономические дисциплины, предшествующие изучению данной дисциплины: «Международные экономические отношения», «Методы принятия управленческих решений», «Теория организации», «Международные валютно-кредитные и финансовые отношения». Дисциплина «Международное коммерческое дело» в свою очередь, дает знания и умения, которые являются необходимыми для усвоения следующих дисциплин: «Бизнес-планирование», «Управление и сопровождение международных контрактов».

Требования к уровню освоения дисциплины

Изучение данной учебной дисциплины направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций:

Код и наименование индикатора* достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине (<i>знает, умеет, навык (владеет, может осуществить трудовое действие)</i>)
ПК-1 Способен осуществлять внешнеэкономическую деятельность	
ИПК-1.5 Обладает теоретическим и практическим базисом осуществления	Знает основную терминологию, категории, особенности и процессы, связанные с осуществлением

Код и наименование индикатора* достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине (<i>знает, умеет, навык (владеет, может осуществить трудовое действие)</i>)
коммерческой деятельности в международной сфере	международной коммерческой деятельности в современных компаниях Знает сущность внешнеторговых и иных внешнеэкономических операций, виды внешнеторговых сделок, способы их оформления и порядок заключения и исполнения, специфику совершения сделок на разных рынках, а также основные методы анализа информации, значимой для подготовки, организации и реализации международных коммерческих операций
	Умеет анализировать и систематизировать информацию при решении задач подготовки, организации и реализации международных коммерческих операций, обосновывать использование конкретных видов международных коммерческих сделок Умеет решать управленческие задачи по вопросам организации и реализации международных коммерческих операций, оформлять и обрабатывать необходимые документы на различных этапах осуществления ВЭД
	Владеет навыками в осуществлении процедур подготовки и заключения международных коммерческих сделок, в решении ряда конкретных задач, относящихся к ВЭД
	Владеет навыками профессиональной аргументации при принятии управленческих решений в процессе подготовки, заключения и исполнения внешнеторговых контрактов

Результаты обучения по дисциплине достигаются в рамках осуществления всех видов контактной и самостоятельной работы обучающихся в соответствии с утвержденным учебным планом. Индикаторы достижения компетенций считаются сформированными при достижении соответствующих им результатов обучения.

Содержание дисциплины:

Распределение видов учебной работы и их трудоемкости по разделам дисциплины.
Разделы (темы) дисциплины, изучаемые в 5-6 семестрах (*очная форма обучения*)

№	Наименование разделов (тем)	Количество часов				
		Всего	Аудиторная работа			Внеаудиторная работа
			Л	ПЗ	ЛР	
1.	Сущность и виды международных коммерческих операций	10	2	2		6
2.	Организационно-правовое регулирование международной коммерческой практики	7,8	2	2		3,8
3.	Процедуры и техника подготовки международной коммерческой сделки, осуществляемой на основе прямых связей	14	4	4		6
4.	Содержание и виды контрактов международной купли-продажи товаров	19	6	4		9
5.	Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров	17	4	4		9
6.	Международная коммерческая деятельность через торговых посредников	24	8	8		8
7.	Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах	24	8	8		8

8.	Особенности международного обмена технологиями, лицензиями, инженерно-техническими услугами	20	6	6		8
9.	Международные арендные операции.	19	6	6		7
10.	Международный франчайзинг.	20	6	6		8
	<i>ИТОГО по разделам дисциплины</i>	174,8	52	50		72,8
	Контроль самостоятельной работы (КСР)	14				
	Промежуточная аттестация (ИКР)	0,5				
	Подготовка к текущему контролю	26,7				
	Общая трудоемкость по дисциплине	216				

Примечание: Л – лекции, ПЗ – практические занятия / семинары, ЛР – лабораторные занятия, СРС – самостоятельная работа студента

Разделы (темы) дисциплины, изучаемые в 5-6 семестрах (3 курсе) (*очно-заочная форма обучения*)

№	Наименование разделов (тем)	Количество часов				
		Всего	Аудиторная работа			Внеаудиторная работа СРС
			Л	ПЗ	ЛР	
1.	Сущность и виды международных коммерческих операций	12	2	2		8
2.	Организационно-правовое регулирование международной коммерческой практики	9,8	2	2		5,8
3.	Процедуры и техника подготовки международной коммерческой сделки, осуществляемой на основе прямых связей	14	2	2		10
4.	Содержание и виды контрактов международной купли-продажи товаров	18	4	4		10
5.	Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров	14	2	2		10
6.	Международная коммерческая деятельность через торговых посредников	25	4	6		15
7.	Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах	23	2	6		15
8.	Особенности международного обмена технологиями, лицензиями, инженерно-техническими услугами	21	2	4		15
9.	Международные арендные операции.	21	2	4		15
10.	Международный франчайзинг.	15	2	4		9
	<i>ИТОГО по разделам дисциплины</i>	172,8	24	36		112,8
	Контроль самостоятельной работы (КСР)	16				
	Промежуточная аттестация (ИКР)	0,5				
	Подготовка к текущему контролю	26,7				
	Общая трудоемкость по дисциплине	216				

Примечание: Л – лекции, ПЗ – практические занятия / семинары, ЛР – лабораторные занятия, СРС – самостоятельная работа студента

Курсовые работы: предусмотрена

Форма проведения аттестации по дисциплине: зачет, экзамен

Автор:

Александрова Е.Н., к.э.н., доцент кафедры мировой экономики и менеджмента