АННОТАЦИЯ

дисциплины **Б1.В.14 СОВРЕМЕННЫЕ БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ**

Общее количество часов - 216 Количество зачетных единиц - 6

Цель освоения дисциплины «Современные бизнес — стратегии» является формирование у обучающихся знаний и навыков в области построения и реализации современных бизнес - стратегий в рамках функционирования и развития коммерческих организаций различного профиля деятельности.

Задачи дисциплины:

- формирование системного подхода к принятию стратегических решений;
- практическое овладение отраслевым, ситуационным и конкурентным анализом;
- -овладение методикой идентификации, оценки и разработки стратегии компании одиночного бизнеса и диверсифицированной корпорации;
- -отработка практических навыков разработки стратегических рекомендаций по результатам анализа действующих фирм;
- -методическое обеспечение принятия стратегических решений в бизнес и их реализации.

Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина **Б1.В.14** «**Современные бизнес - стратегии**» относится к вариативной части дисциплин Блока 1 «Дисциплины (модули)» учебного плана.

Результаты обучения (знания, умения, опыт, компетенции)

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций (согласно ФГОС)

Индекс компетенци	Содержание компетенции	В результате изучения учебной дисциплины обучающиеся должны		
И		знать	уметь	владеть
ПК-5	проведение обследования деятельности и ИТ- инфраструктур ы предприятий	методы анализа и моделирования бизнес-процессов и ИТ- инфраструктуры предприятий;	моделировать, анализировать и совершенствовать бизнес-процессы и ИТ— инфраструктуры предприятий;	вопросами обследования ИТ - инфраструктуры предприятий;

-	-	-	методами
позиционирова	методы ведения	продвижение на	рационального
ть электронное	предпринимательс	рынок	выбора ИС и
предприятие на	кой деятельности в	инновационных	ИКТ для
глобальном	Интернет,	программно-	управления
рынке;	тенденции	информационных	бизнесом
формировать	развития	продуктов и услуг	методами
потребительску	программной,	выбирать	проектирования,
ю аудиторию и	аппаратной и	рациональные ИС	внедрения и
осуществлять	организационной	и ИКТ для	организации
взаимодействие	инфраструктуры	управления	эксплуатации
c	электронных	бизнесом	ИС и ИКТ.
потребителями,	предприятий,	управлять	
организовывать	экономику и	процессами	
продажи в	менеджмент	жизненного цикла	
информационн	электронного	контента	
0-	предприятия;	предприятия и	
телекоммуника		Интернет-	
ционной сети		ресурсов,	
"Интернет"		управлять	
(далее — сеть		процессами	
«Интернет»)		создания и	
		использования	
		информационных	
		сервисов (контент	
		- сервисов);	
	предприятие на глобальном рынке; формировать потребительску ю аудиторию и осуществлять взаимодействие с потребителями, организовывать продажи в информационн о-телекоммуника ционной сети "Интернет" (далее — сеть	позиционирова ть электронное предприятие на глобальном рынке; формировать потребительску ю аудиторию и осуществлять взаимодействие с потребителями, организовывать продажи в информационн о- телекоммуника ционной сети "Интернет" (далее — сеть мой деятельности в Интернет, тенденции развития программной, аппаратной и организационной инфраструктуры электронных предприятий, экономику и менеджмент электронного предприятия;	позиционирова ть электронное предприятие на глобальном рынке; тенденции развития программно- информационных программной, аппаратной и осуществлять взаимодействие с электронных потребителями, организовывать продажи в информационно о- телекоммуника ционной сети "Интернет" (далее — сеть «Интернет») методы ведения продвижение на рынок инновационных программно, информационных программной, выбирать выбирать выбирать выбирать информационной и ИКТ для управления бизнесом управлять продажи в информационного предприятий, экономику и менеджмент электронного предприятия; процессами интернет управлять процессами интернет информационных сервисов (контента информационных сервисов (контент

Курсовые проекты или работы: не предусмотрены.

Вид аттестации: экзамен.

Основная литература:

1. Иган Джон Маркетинг взаимоотношений: анализ маркетинговых стратегий на основе взаимоотношений [Электронный ресурс]: учебник; Переводчик: Лалаян Е.Э.; 2-е изд. - Москва: Юнити-Дана, 2015. - 375 с. – URL:

http://biblioclub.ru/index.php?page=book_view_red&book_id=114710

- 2. Рубин Ю. Б. Управление собственным бизнесом [Электронный ресурс]: учебник; 14-е изд., перераб. и доп. Москва: Университет «Синергия», 2016. 977 с. URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book_view_red&book_id=455433
- 3. Алиев, В.С. Бизнес планирование с использованием программы Project E хретt (полный курс) [Текст]: учебное пособие для вузов / В.С. Алиев, Д.В. Чистов.- М.: ИНФРА М, 2016.- 351с.

Для освоения дисциплины инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья имеются издания в электронном виде в электронно-библиотечных системах «Лань» и «Юрайт» и др.

Автор: Айвазов А.Л.