АННОТАЦИЯ дисциплины Б1.В.ДВ.14.01 «Деловое общение»

Объем трудоемкости: 2 зачетные единицы (72 часа, из них -36,2 часа контактной работы: лекционных 16 часов, практических 16 часов, 0,2 – ИКР, 4 часа - КСР, 35,8 часов - СРС)

Цель дисциплины:

Целью изучения дисциплины является овладение студентами знаний о различных формах делового общения, позволяющих достигать конструктивного результата при деловом взаимодействии.

Задачи дисциплины:

- 1. усвоение сведений о культуре делового общения, ее основных понятиях, нормах и принципах;
- 2. овладение знаниями о практической реализации норм и ценностей делового общения в деловых отношениях;
- 3. приобретение способности ориентироваться в деловых ситуациях, возникающих в ходе делового общения;
- 4. усвоение норм нравственных отношений между коллегами, между сотрудниками и клиентами в процессе делового общения;
- 5. формирование понятия этичности служебного поведения и поступков;
- 6. усвоение требований делового этикета применительно к различным ситуациям в деловом общении.

Место дисциплины в структуре ООП ВО

Дисциплина «Деловое общение» относится к вариативнойчасти Блока 1 Б1.В.ДВ «Дисциплины по выбору» учебного плана.

Для изучения данной дисциплины необходимы компетенции, сформированные у обучающихся в результате изучения дисциплин «Иностранный язык», «Современный русский язык».

Дисциплина «Деловое общение» в соответствии с учебным планом по направлению подготовки 42.03.03 Издательское дело является промежуточным этапом в формировании и развитии компетенций, осваиваемых при изучении дисциплин: «Менеджмент в издательском деле», «Маркетинг в издательском деле», «Основы теории и практики распространения издательской продукции», «Основы паблик рилейшнз», «Управление издательскими проектами», прохождении преддипломной практики, государственной итоговой аттестации.

Требования к уровню освоения дисциплины

Процесс изучения дисциплины «**Деловое общение**» направлен на формирование следующих компетенций: ОК-5, ОК-6, ПК-32, ПК-35, ПК-36.

enegyioщих компетенции. Ott 5, Ott 6, Int 52, Int 55, Int 56.								
No	Индекс	Содержание	В результате изучения учебной дисциплины					
	компет	компетенции (или её	об	НЫ				
п.п.	енции	части)	знать	уметь	владеть			
1.	ОК-5	способностью к	особенности	учитывать	навыками			
		коммуникации в	вербальной и	психологическ	учета			
		устной и письменной	невербальной	ие аспекты при	психологическ			
		формах на русском и	коммуникаци	представлении	их факторов,			
		иностранном языках	и;	информации;	влияющих на			
		для решения задач	определение,	вести деловые	процесс			
		межличностного и	функции и	беседы,	деловых			

№	Индекс	Содержание	В результате изучения учебной дисциплины					
П.П.	компет	компетенции (или её	обучающиеся должны					
11.11.	енции	части)	знать	уметь	владеть			
		межкультурного	виды	деловые	коммуникаций			
		взаимодействия	коммуникаци	переговоры,	; навыками			
			и;	совещания;	психодиагност			
			особенности	анализировать	ики личности			
			деловой	личность	делового			
			коммуникаци	партнера по	партнера по невербальным			
			и; формы					
			делового	у поведению;	признакам.			
			общения,					
			основные					
			психологичес					
			кие					
			особенности					
			приема					
			подчиненных,					
			общения с					
			коллегами и					
			начальником,					
			публичных					
			выступлений;					
2.	ОК-6	способностью	основы	организовыват	навыками			
		работать в	коллективной	ь работу	коммуникации			
		коллективе,	психологии;	малого	и организации			
		толерантно	особенностей	коллектива,	коллективной			
		воспринимая	И	рабочей	работы;			
		социальные,	закономернос	группы;	управления			
		этнические,	ти групповой	управлять	эмоциями;			
		конфессиональные и	работы, своими		методами			
		культурные различия			управления			
			, 1		конфликтами			
			основных					
			подходов к	симпатий/	командообраз			
			психологичес	антипатий;	ования,			
			кому	налаживать	навыками			
			воздействию	конструктивн	анализа			
			на индивида,	ый диалог;	групповой			
			группы и		динамики.			
			сообщества;					
			процессы					
			групповой					
			динамики и					
			принципы					
			формирования					
2	ПИ 22	оже о о буго от =	команды;					
3.	ПК-32	способностью	особенности	распознавать	методами и			
		осуществлять	проявления	стереотипы	техниками			
		обслуживание	темперамента	при	аргументирова			
		ОПТОВЫХ И	и характера	восприятии	ния и приемов			
			личности в	партнера в	влияния на			

No	Индекс	Содержание	В результате изучения учебной дисциплины						
	компет	компетенции (или её	обучающиеся должны						
П.П.	енции	части)	знать	уметь	владеть				
	СПЦИИ	розничных покупателей	деловых коммуникаци ях; психологичес кие приемы влияния на партнера и способы защиты от манипуляций в деловых коммуникаци	коммуникации; использовать психологическ ие приемы влияния на партнера в процессе коммуникации	партнера в процессе делового общения.				
4.	ПК-35	способностью	ях; этические принципы деловых коммуникаци й; формы	организовыват	основами				
4.	THX-33	организовывать работу с авторами	делового общения, основные психологичес кие особенности деловой беседы, деловых переговоров, дискуссий;	ь проведение консультаций с авторами с целью оказания им помощи в работе над рукописями;	редакционно- издательской этики;				
5.	ПК-36	способностью подготавливать издательские (лицензионные) договоры, вести их реестр	правила и порядок подготовки издательских (лицензионны х) договоров;	юридически грамотно взаимодейство вать с авторами в процессе издательской деятельности;	навыками составления и использования издательских лицензионных договоров.				

Основные разделы дисциплины:

	Наименование разделов	Количество часов					
№		Всего	Аудиторная Работа			Внеауд иторная работа	
			Л	П3	ЛР	CPC	
1	2	3	4	5	6	7	
1	Введение в деловое общение. Основные	14	4	4	-	6	
1.	характеристики общения						
2.	Речевая культура делового человека	14	4	4	ı	6	
3.	Универсальные этические нормы и	10	2	2	-	6	
	психологические принципы делового общения						
4.	Этикет в деловом общении	12	4	2	-	6	
5.	Споры и конфликты в деловом общении	10	2	2	-	6	
6.	Обзор пройденного материала. Прием зачета		-	2	-	5,8	
	Итого по дисциплине:		16	16	-	35,8	

Курсовые работы: Не предусмотрены

Форма проведения аттестации по дисциплине: зачет

Основная литература:

- 1. Сидоров, Павел Иванович. Деловое общение [Текст] : учебник для студентов вузов / П. И. Сидоров, М. Е. Путин, И. А. Коноплева. 2-е изд., перераб. М. : ИНФРА-М, 2012. 383 с. (Высшее образование). Библиогр.: с. 381. ISBN 9785160038438 : 269.90. (20 экз.)
- 2. Панфилова, Альвина Павловна. Теория и практика общения [Текст] : учебное пособие для студентов образовательных учреждений среднего профессионального образования / А. П. Панфилова. 4-е изд., стер. Москва : Академия, 2012. 287 с. (Среднее профессиональное образование. Педагогическое образование). Библиогр.: с. 283-285. ISBN 9785769588488 : 442.20. (15 экз.)

Автор РПД: Утков Г.Н., канд. филол. наук