

Министерство образования и науки Российской Федерации
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Кубанский государственный университет»
Факультет экономический



УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебной работе,
качеству образования – первый
проректор

Иванов А.Г.

подпись

« 20 » июня 2017г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)
Б1.В.11 МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНКУРЕНЦИЯ
И НАЦИОНАЛЬНАЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ

Направление подготовки	38.04.01. Экономика
Направленность (профиль)	Международная экономика
Программа подготовки	академическая
Форма обучения	очная
Квалификация (степень)	магистр

Краснодар 2017

Рабочая программа дисциплины «Международная конкуренция и национальная конкурентоспособность» составлена в соответствии с федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования (ФГОС ВО) по направлению подготовки 38.04.01 Экономика.

Программу составил(а):

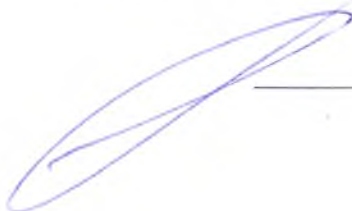
Е.Ф. Линкевич, профессор кафедры мировой экономики и менеджмента, д-р экон. наук, доцент



Рабочая программа дисциплины «Международная конкуренция и национальная конкурентоспособность» обсуждена на заседании кафедры мировой экономики и менеджмента

«22» июня 2017 г. протокол № 8

Заведующий кафедрой Шевченко И.В..



Утверждена на заседании учебно-методической комиссии экономического факультета «27» июня 2017 г. протокол № 10

Председатель УМК факультета Дробышевская Л.Н.



Рецензенты:

Арзанова А.Г., коммерческий директор ООО ГК «Очаг Строй»

Воронов А.А., д-р экон. наук, профессор кафедры маркетинга и торгового дела ФГБОУ ВО «КубГУ»

1 Цели и задачи изучения дисциплины

1.1 Цель освоения дисциплины

Целью курса является рассмотрение основных факторов, влияющих на национальную конкурентоспособность, их взаимозависимости, а также степени воздействия и проявления в различных странах. Данный курс предусматривает формирование у обучающихся компетенций ОК-3, ПК-8 и ПК-9.

1.2 Задачи дисциплины

Основные задачи изучения дисциплины:

- усвоение основных характеристик конкурентоспособного развития стран и регионов;
- приобретение навыков анализа методических основ расчета рейтингов национальной конкурентоспособности;
- оценка внешних факторов, воздействующих на конкурентоспособность национальных экономик;
- исследование вопросов управления конкурентоспособностью Российской Федерации, повышения конкурентоспособности российских регионов;
- приобретение навыков подготовки аналитических материалов для оценки мероприятий в области экономической политики и принятия стратегических решений в области повышения конкурентоспособности страны, регионов, бизнеса.

1.3 Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Дисциплина «Международная конкуренция и национальная конкурентоспособность» относится к вариативной части Блока 1 "Дисциплины (модули)" учебного плана.

Курс опирается на общеэкономические и методологические дисциплины – «Макроэкономика», «Микроэкономика» и др.

1.4 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Изучение данной учебной дисциплины направлено на формирование у обучающихся общекультурных, профессиональных компетенций: ОК-3; ПК-8; ПК-9.

№ п.п.	Индекс компетенции	Содержание Компетенции (или её части)	В результате изучения учебной дисциплины обучающиеся должны		
			знать	уметь	владеть
1.	ОК-3	готовностью к саморазвитию, самореализации, использованию творческого потенциала	– основные концепции конкурентоспособности стран и регионов мира; – особенности конкурентных отношений в глобализирующейся мировой экономике	– анализировать тенденции трансформации теоретических подходов к оценке конкурентоспособности; – применять методологические подходы к изучению тенденций развития конкурентных отношений	– методиками прогнозирования воздействия на конкурентоспособность стран и регионов процессов глобализации и интеграции; – навыками оценки конкурентоспособности стран и регионов

№ п.п.	Индекс компе- тенции	Содержание Компетенции (или её части)	В результате изучения учебной дисциплины обучающиеся должны		
			знать	уметь	владеть
2.	ПК-8	способностью готовить анали- тические мате- риалы для оцен- ки мероприятий в области эконо- мической по- литики и приня- тия стратегиче- ских решений на микро- и макро- уровне	– механизмы анали- за конкурентоспо- собности предприя- тий; – методы оценки конкурентоспособ- ности стран, регио- нов, бизнеса; – алгоритм приня- тия стратегических решений, обеспечи- вающих повышения конкурентоспособ- ности фирмы, от- расли, региона и страны; – методические ос- новы управления конкурентоспособ- ностью фирмы, от- расли, региона и страны	– определять сте- пень влияния гло- бальных и внут- ространовых факто- ров на конкуренто- способность фирмы, отрасли, региона и страны; – анализировать эффективность управления конку- рентоспособностью фирмы, отрасли, региона и страны; – проводить эконо- мические исследо- вания индивиду- ально и в группе	– средствами оценки конкурен- тоспособности международной и русской компа- нии, отрасли, ре- гиона и страны; – навыками об- работки статисти- ческой информа- ции, характеризу- ющей конкуренто- способность стра- ны, региона, от- расли и фирмы; – механизмами оценки программы повышения конку- рентоспособности фирмы, отрасли, региона и страны
3.	ПК-9	способностью анализировать и использовать различные ис- точники инфор- мации для про- ведения эконо- мических расче- тов	– научные школы исследования кон- курентоспособности стран; – модели и рейтинги конкурентоспособ- ности стран и реги- онов; – методики анализа конкурентоспособ- ности фирмы, от- расли, региона и страны	– применять стати- стические и экс- пертные данные для расчета рейтингов национальной кон- курентоспособно- сти; – анализировать конкурентоспособ- ность фирмы, от- расли, региона и страны;	– инструментарий для формирова- ния интегральной оценки конкурен- тоспособности стран и регионов; – экономико- математическими методами обработ- ки статистической информации, ха- рактеризующей конкурентоспособ- ность фирмы, от- расли, региона и национальной эконо- мики

2. Структура и содержание дисциплины

2.1 Распределение трудоёмкости дисциплины по видам работ

Общая трудоёмкость дисциплины составляет 3 зач.ед. (108 часов), их распределение по видам работ представлено в таблице (для студентов ОФО).

Вид учебной работы	Всего часов	Семестры (часы)			
		В	–	–	–
1	2	3	4	5	6
Контактная работа, в том числе:					
Аудиторные занятия (всего):	56	56	-	-	-
Занятия лекционного типа	8	8	-	-	-
Лабораторные занятия	-	-	-	-	-
Занятия семинарского типа (семинары, практические занятия)	48	48	-	-	-
Иная контактная работа:					
Контроль самостоятельной работы (КСР)	-	-	-	-	-
Промежуточная аттестация (ИКР)	0,3	0,3	-	-	-
Самостоятельная работа, в том числе:					
<i>Курсовая работа</i>	-	-	-	-	-
<i>Проработка учебного (теоретического) материала</i>	14	14	-	-	-
<i>Выполнение индивидуальных заданий (подготовка докладов, презентаций)</i>	11	11	-	-	-
<i>Реферат</i>	-	-	-	-	-
Подготовка к текущему контролю	-	-	-	-	-
Контроль:					
Подготовка к экзамену	26,7	26,7	-	-	-
Общая трудоемкость	час.	108	108	-	-
	в том числе контактная работа	56,3	56,3	-	-
	зач. ед	3	3	-	-

2.2 Структура дисциплины:

Распределение видов учебной работы и их трудоемкости по разделам дисциплины.
Разделы (темы) дисциплины, изучаемые в В семестре

№ раздела	Наименование разделов	Количество часов, ОФО				
		Всего	Аудиторная работа			Внеаудиторная работа
			Л	ПЗ	ЛР	
1.	Предмет, цели и задачи курса	1	1	–	–	–
2.	Сущность и многообразие форм меж- страновых конкурентных отношений	17	2	10	–	5
3.	Анализ основных показателей конку- рентоспособности государств	17	2	10	–	5
4.	Оценка конкурентоспособности наци- ональных экономик	16	1	10	–	5
5.	Межстрановая налоговая конкуренция на современном этапе	16	1	10	–	5
6.	Определение индексов национальной конкурентоспособности по методике Всемирного экономического форума	14	1	8	–	5
<i>Всего по дисциплине (обучение):</i>			8	48	–	25

2.3 Содержание разделов дисциплины

2.3.1 Занятия лекционного типа

№	Наименование раздела	Содержание раздела	Форма текущего контроля
1	2	3	4
1.	Предмет, цели и задачи курса	Вводная тема, раскрывающая суть национальной конкурентоспособности как комплекса определяющих ее факторов. Рассматривается роль конкуренции в рыночной экономике. Исследуется воздействие конкуренции на рациональное сочетание используемых факторов производства, а также на снижение издержек производства и повышение качества производимой продукции. Выявляются сходства и различия международной и внутренней конкурентоспособности. Рассматриваются территориальные уровни конкурентоспособности: интеграционные группы стран, национальная экономика отдельной страны, регионы внутри стран, крупные города.	–
2.	Сущность и многообразие форм межстрановых конкурентных отношений	В данной теме раскрываются основные формы и виды национальной конкурентоспособности. Исследуются стадии формирования конкурентных преимуществ. Изучаются различные конкурентные стратегии государств. Рассматриваются особенности конкуренции в сфере крупного, среднего и малого бизнеса. Исследуются конкурентные стратегии в сфере крупного производства, конкурентные преимущества узкой специализации, преимущества малых фирм. Анализируются инновационные стратегии фирм. Исследуется механизм формирования кластеров, влияние кластеров на конкурентоспособность национальных экономик. Анализируются проблемы финансирования, способы снижения риска. Особое внимание уделено исследованию влияния ТНК на национальную конкурентоспособность стран с развивающимися экономиками. Анализируется эффективность управления конкурентоспособностью фирмы.	Контрольные вопросы

1	2	3	4
3.	Анализ основных показателей конкурентоспособности государств	В данной теме анализируются основные показатели национальной конкурентоспособности: природные ресурсы, человеческий потенциал, социальный капитал (общественное согласие), государственные институты, инфраструктура, эффективность рынков, инновации и имидж страны. Рассматриваются этапы развития общества и факторы конкурентоспособности. Анализируются условия роста конкурентоспособности национальных экономик. Исследуется взаимозависимость отдельных факторов конкурентоспособности стран. Рассматриваются различные формы и методы управления конкурентоспособностью стран с позиции отдельных экономических школ. Оценивается конкурентоспособность Российской Федерации. Анализируются основные направления повышения конкурентоспособности российских регионов. Исследуются основные препятствия на пути повышения конкурентной позиции России.	Контрольные вопросы
4.	Оценка конкурентоспособности национальных экономик	В данной теме рассматриваются модели оценки конкурентоспособности стран Всемирного экономического форума и Международного института развития менеджмента. Исследуются основные критерии и показатели, используемые в методике расчетов. Проводится анализ рейтингов и изменения положения отдельных стран в табели о рангах. Рассматриваются причины повышения и понижения места России в международных рейтингах конкурентоспособности. Особое внимание уделено изучению моделей и рейтингов региональной конкурентоспособности. Рассматривается региональная модель Британского института конкурентоспособности. Исследуется модель конкурентоспособности российских регионов, предложенная Советом по исследованию производительных сил. Рассматривается методика оценки конкурентоспособности российских регионов Института региональной экономики.	Контрольные вопросы

1	2	3	4
5.	Межстрановая налоговая конкуренция на современном этапе	В данной теме анализируется влияние налогового бремени на уровень национальной конкурентоспособности. Рассматриваются различные виды налоговой конкуренции. Оцениваются положительные и отрицательные последствия равноправной международной налоговой конкуренции. Рассматриваются методы противодействия губительной налоговой конкуренции. Исследуются подходы к межстрановому налоговому регулированию различных экономических школ. Анализируется влияние налоговой конкуренции на политику в области налогообложения отдельных стран. Рассматривается тенденция трансформации налоговой конкуренции между странами в налоговую конкуренцию между группами стран. Оценивается опыт межгосударственной координации налоговых политик. Проводится сравнительный анализ оффшорных юрисдикций.	Контрольные вопросы
6.	Определение индексов национальной конкурентоспособности по методике Всемирного экономического форума	В данной теме проводятся и сопоставляются конкретные расчеты на основе реальных данных по методике Всемирного экономического форума. Методика и основные показатели берутся из ежегодного «Глобального отчета по конкурентоспособности» издаваемого по материалам Всемирного экономического форума. Оценивается результативность методики Всемирного экономического, выявляются недостатки. Анализируются факторы, определяющие рейтинги конкурентоспособности национальных экономик.	Контрольные вопросы

2.3.2. Занятия семинарского типа

Практические занятия (семинары): практические занятия и семинары проводятся по тематике лекций. Магистранты самостоятельно готовят доклады, которые в последствие обсуждаются в форме научных дискуссий.

Цели практических занятий:

- закрепить теоретические знания по курсу;
- формировать навыки анализа влияния глобальных процессов на национальную конкурентоспособность;
- формировать и развивать у студентов научное мышление, умение активно участвовать в творческой деятельности, аргументировано излагать и отстаивать свое мнение.

№	Наименование раздела	Тематика практических занятий (семинаров)	Форма текущего контроля
1	2	3	4
1.	Предмет, цели и задачи курса	—	—
2.	Сущность и многообразие форм межстрановых конкурентных отношений	1.1. Основные формы конкурентных отношений. 1.1.1. Конкуренция на микроуровне (качество и цена товара) в целях захвата рынков сбыта. 1.1.2. Конкуренция между ТНК за расширения сфер влияния. 1.1.3. Конкуренция между государствами с целью политического и экономического доминирования. 1.2. Основные виды конкурентных преимуществ. 1.2.1. Факторные. 1.2.2. Инвестиционные. 1.2.3. Инновационные.	Доклад, обсуждение доклада в форме научной дискуссии
3.	Анализ основных показателей конкурентоспособности государств	2.1. Валютные и финансовые аспекты международной конкурентоспособности. 2.2. Трудовой и технологический ресурсы как факторы конкурентоспособности стран и регионов. 2.3. Конкурентоспособность национальных инновационных систем. 2.4. Инвестиции как показатель конкурентоспособности стран, регионов.	Доклад, обсуждение доклада в форме научной дискуссии, case-study, тест
4.	Оценка конкурентоспособности национальных экономик	3.1. Формирование интегральной оценки конкурентоспособности стран и регионов. 3.2. Сопоставительный анализ конкурентоспособности государств. 3.3. Особенности исследования конкурентоспособности регионов.	Доклад, обсуждение доклада в форме научной дискуссии, case-study, тест
5.	Межстрановая налоговая конкуренция на современном этапе	4.1. Налоговая конкуренция как продукт глобализации мировой экономики. 4.2. Основные формы налоговой конкуренции. 4.2.1. Оффшорные и свободно-экономические зоны. 4.2.2. Целевые налоговые льготы. 4.2.3. Снижение налогового бремени до уровня более низкого, чем в странах-конкурентах. 4.3. Уровень налогов как важнейший аспект национальной конкурентоспособности.	Доклад, обсуждение доклада в форме научной дискуссии

1	2	3	4
6.	Определение индексов национальной конкурентоспособности по методике Всемирного экономического форума	5.1. Модель конкурентоспособности стран, предложенная специалистами Всемирного экономического форума (ВЭФ). 5.2. Факторы, субфакторы и индикаторы рейтинга конкурентоспособности ВЭФ. 5.3. Оценка эффективности методики расчета интегрального показателя конкурентоспособности ВЭФ. 5.4. Анализ рейтинга глобальной конкурентоспособности ВЭФ.	Доклад, обсуждение доклада в форме научной дискуссии

2.3.3 Лабораторные занятия

Лабораторные занятия не предусмотрены учебным планом.

2.3.4 Примерная тематика курсовых работ.

Курсовые работы не предусмотрены учебным планом.

2.4 Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)

№	Вид СРС	Перечень учебно-методического обеспечения дисциплины по выполнению самостоятельной работы
1	2	3
1.	Проработка и повторение лекционного материала, материала учебной и научной литературы, подготовка к занятиям семинарского типа	Методические указания для подготовки к занятиям лекционного и семинарского типа. Утверждены на заседании Совета экономического факультета ФГБОУ ВО «КубГУ». Протокол № 8 от 29 июня 2017 г. Режим доступа: https://www.kubsu.ru/ru/econ/metodicheskie-ukazaniya Методические указания по выполнению самостоятельной работы обучающихся. Утверждены на заседании Совета экономического факультета ФГБОУ ВО «КубГУ». Протокол № 8 от 29 июня 2017 г. Режим доступа: https://www.kubsu.ru/ru/econ/metodicheskie-ukazaniya
2.	Решение задач	Методические указания для обучающихся по освоению дисциплин, в том числе по организации самостоятельной работы. Утверждены на заседании Совета экономического факультета ФГБОУ ВО «КубГУ». Протокол № 8 от 29 июня 2017 г. Режим доступа: https://www.kubsu.ru/ru/econ/metodicheskie-ukazaniya
3.	Подготовка докладов (презентации)	Методические указания по выполнению самостоятельной работы обучающихся. Утверждены на заседании Совета экономического факультета ФГБОУ ВО «КубГУ». Протокол № 8 от 29 июня 2017 г. Режим доступа: https://www.kubsu.ru/ru/econ/metodicheskie-ukazaniya
4.	Подготовка к текущему контролю	Методические указания по выполнению самостоятельной работы обучающихся. Утверждены на заседании Совета экономического факультета ФГБОУ ВО «КубГУ». Протокол № 8 от 29 июня 2017 г. Режим доступа: https://www.kubsu.ru/ru/econ/metodicheskie-ukazaniya

1	2	3
5.	Подготовка к case-study	Методические указания по выполнению самостоятельной работы обучающихся. Утверждены на заседании Совета экономического факультета ФГБОУ ВО «КубГУ». Протокол № 8 от 29 июня 2017 г. Режим доступа: https://www.kubsu.ru/ru/econ/metodicheskie-ukazaniya
6.	Подготовка к тестированию	Методические указания по выполнению самостоятельной работы обучающихся. Утверждены на заседании Совета экономического факультета ФГБОУ ВО «КубГУ». Протокол № 8 от 29 июня 2017 г. Режим доступа: https://www.kubsu.ru/ru/econ/metodicheskie-ukazaniya

Учебно-методические материалы для самостоятельной работы обучающихся из числа инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья (ОВЗ) предоставляются в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации. Для лиц с нарушениями зрения, слуха, опорно-двигательного аппарата учебно-методические материалы предоставляются в форме электронного документа.

С целью обеспечения доступа к информационным ресурсам лиц с ограниченными возможностями здоровья в Зале мультимедиа Научной библиотеки КубГУ (к.А.218) оборудованы автоматизированные рабочие места для пользователей с возможностями аудиовосприятия текста. Компьютеры оснащены накладками на клавиатуру со шрифтом Брайля, колонками и наушниками. На всех компьютерах размещено программное обеспечение для чтения вслух текстовых файлов. Для воспроизведения звуков человеческого голоса используются речевые синтезаторы, установленные на компьютере. Поддерживаются форматы файлов: AZW, AZW3, CHM, DjVu, DOC, DOCX, EML, EPUB, FB2, HTML, LIT, MOBI, ODS, ODT, PDB, PDF, PRC, RTF, TCR, WPD, XLS, XLSX. Текст может быть сохранен в виде аудиофайла (поддерживаются форматы WAV, MP3, MP4, OGG и WMA). Программа также может сохранять текст, читаемый компьютерным голосом, в файлах формата LRC или в тегах ID3 внутри звуковых файлов формата MP3. При воспроизведении такого звукового файла в медиаплеере текст отображается синхронно. В каждом компьютере предусмотрена возможность масштабирования.

Для создания наиболее благоприятных условий использования образовательных ресурсов лицами с ограниченными возможностями здоровья, в электронно-библиотечных системах (ЭБС), доступ к которым организует библиотека, предусмотрен сервис ЭБС «Университетская библиотека онлайн»: <http://www.biblioclub.ru>

Многоуровневая система навигации ЭБС позволяет оперативно осуществлять поиск нужного раздела. Личный кабинет индивидуализирован, то есть каждый пользователь имеет личное пространство с возможностью быстрого доступа к основным смысловым узлам.

При чтении масштаб страницы можно увеличить, можно использовать полноэкранный режим отображения книги или включить озвучивание текста непосредственно с сайта при помощи программ экранного доступа, например, Jaws, «Balabolka».

Скачиваемые фрагменты в формате pdf, содержащие подтекстовый слой, достаточно высокого качества и могут использоваться тифлопрограммами для голосового озвучивания текстов, быть загружены в тифлоплееры (устройств для прослушивания книг), а также скопированы на любое устройство для комфортного чтения.

3. Образовательные технологии:

В процессе изучения дисциплины лекции, практические занятия, консультации являются ведущими формами обучения в рамках лекционно-семинарской образовательной технологии.

Лекции излагаются с применением презентаций с использованием мультимедийной аппаратуры. Данные материалы в электронной форме передаются студентам.

При проведении практических занятий участники готовят и представляют (с использованием программы Power Point) небольшие сообщения по наиболее важным теоретическим аспектам текущей темы, отвечают на вопросы преподавателя и других слушателей. В число видов работы, выполняемой слушателями самостоятельно, входят: 1) поиск и изучение литературы по рассматриваемой теме; 2) поиск и анализ научных статей, монографий по рассматриваемой теме; 3) подготовка докладов; 4) подготовка презентации.

В рамках практических занятий необходимо использовать интерактивные формы обучения:

- обсуждение подготовленных докладов в форме дискуссии;
- анализ конкретных практических ситуаций (case-study).

Интерактивные занятия		
Формы проведения занятий	Коды сформированных компетенций	Часы
Научные дискуссии	ОК-3; ПК-8; ПК-9	12
Case-study	ОК-3; ПК-8; ПК-9	8

Для лиц с ограниченными возможностями здоровья предусмотрена организация консультаций с использованием электронной почты.

Для лиц с ограниченными возможностями здоровья в образовательном процессе также используются технологии социокультурной реабилитации с целью оказания помощи в установлении полноценных межличностных отношений с другими студентами, создании комфортного психологического климата в студенческой группе. Вышеозначенные образовательные технологии дают наиболее эффективные результаты освоения дисциплины с позиций актуализации содержания темы занятия, выработки продуктивного мышления, терминологической грамотности и компетентности обучаемого в аспекте социально-направленной позиции будущего специалиста, и мотивации к инициативному и творческому освоению учебного материала.

4. Оценочные средства для текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации

4.1 Фонд оценочных средств для проведения текущей аттестации

Контрольные вопросы

Перечень компетенций (части компетенции), проверяемых оценочным средством:

ОК-3 – готовностью к саморазвитию, самореализации, использованию творческого потенциала;

ПК-8 – способностью готовить аналитические материалы для оценки мероприятий в области экономической политики и принятия стратегических решений на микро- и макроуровне;

ПК-9 – способностью анализировать и использовать различные источники информации для проведения экономических расчетов

Углубленному изучению материала по отдельным разделам дисциплины способствует регулярное проведение собеседования по контрольным вопросам – средство контроля, организованное как специальная беседа преподавателя с обучающимся на темы, связанные с изучаемой дисциплиной, и рассчитанное на выяснение объема знаний обучающегося по определенному разделу, теме, проблеме и т.п.

Тема 1

1. Понятие национальной конкурентоспособности.
2. Роль конкуренции в рыночной экономике.
3. Территориальные уровни конкурентоспособности.
4. Сущность национальной конкурентоспособности.

Тема 2

1. Формы и методы управления конкурентоспособностью стран.
2. Межстрановая конкуренция на микроуровне.
3. Основные виды конкурентных преимуществ.
4. Особенности исследования конкурентоспособности регионов.

Тема 3

1. Конкурентоспособность трудовых ресурсов.
2. Природные ресурсы как основа конкурентных преимуществ.
3. Формы и методы управления конкурентоспособностью стран. Национальный макроуровень и микроуровень.
4. Теоретические подходы к определению стадий конкурентоспособности национальной экономики.

Тема 4

1. Модели и рейтинги национальной конкурентоспособности.
2. Рейтинг конкурентоспособности. Методика Международного института развития менеджмента.
3. Рейтинги конкурентоспособности России.
4. Сопоставление России с рядом стран по индексу и основным факторам конкурентоспособности.

Тема 5

1. Основные формы налоговой конкуренции.
2. Налоговая конкуренция и необходимость координации национальных налоговых политик.
3. Уровень налогов как важнейший аспект национальной конкурентоспособности.
4. Конкурентоспособность национальных налоговых систем.

Тема 6

1. Теоретические подходы к определению стадий конкурентоспособности национальной экономики.
2. Рейтинги конкурентоспособности России. Сопоставление России с рядом стран по индексу и основным факторам конкурентоспособности.
3. Комплексная оценка национальной конкурентоспособности.
4. Рейтинги конкурентоспособности.

Case-study

Перечень компетенций (части компетенции), проверяемых оценочным средством:

ОК-3 – готовностью к саморазвитию, самореализации, использованию творческого потенциала;

ПК-8 – способностью готовить аналитические материалы для оценки мероприятий в области экономической политики и принятия стратегических решений на микро- и макроуровне;

ПК-9 – способностью анализировать и использовать различные источники информации для проведения экономических расчетов

Интерактивный метод, предполагающий переход от метода накопления знаний к деятельностному, практико-ориентированному относительно реальной деятельности управленца подходу. Работа обучающихся с проблемной ситуацией и групповое обсуждение предложений, подготовленных каждым членом группы. Это позволяет обучающимся развивать навыки груп-

повой, командной работы, что расширяет возможности для решения типичных проблем в рамках изучаемой учебной тематики. В результате обсуждения в группе, определения проблем, нахождения альтернатив, выбора действий и плана их выполнения обучающиеся получают возможность развивать навыки принятия управленческих решений.

Кейс 1

Стратегия продвижения Эстонии

Британские специалисты провели маркетинговые исследования в самой Эстонии и пяти других странах (Германия, Великобритания, Финляндия, Швеция и Россия). В каждом из пяти государств были подробно проинтервьюированы по 15 человек, на протяжении последнего года посещавших Эстонию в качестве туристов или с деловыми поездками. От них требовалось обобщить свои впечатления и выделить наиболее характерные черты Эстонии и эстонцев. После этого опросили еще 250 человек в Эстонии и по 300 человек в каждой из пяти стран, что должно было помочь определить степень достоверности отмеченных во время интервью тенденций. Как показали результаты опроса, в Эстонии больше всего поражают ее контрасты. Средневековые здания Таллина сочетаются с новостройками, эстонская культура и язык — с русскими, современность — с сельской патриархальностью. Например, эстонский фермер может доить корову вручную, но при этом разговаривать по мобильному телефону последней модели.

В апреле 2002 г. Interbrand презентовало логотип Эстонии — отдаленно напоминающий контур страны с текстом «Welcome to ESTonia». Тогда же впервые прозвучал и слоган кампании по продвижению Brand Estonia — «Positively Transforming*» («Меняется в правильном направлении»), который должен символизировать происходящие в Эстонии изменения и возникающие контрасты.

Данной деятельностью в Эстонии занимается Enterprise Estonia — государственная организация по развитию предпринимательства. Причем больше половины средств на продвижение выделили эстонские предприятия, сознавая, что на международном уровне образ страны-производителя играет важную роль.

Задания

1. Предложите концепцию продвижения страны (по вашему выбору). Концепция должна включать в себя цели кампании по продвижению, основные достигаемые ценности, сегментирование аудитории, основные направления продвижения. Обоснуйте, на какую аудиторию нужно в первую очередь ориентировать продвижение России — на собственных граждан или на мировое сообщество.
2. Перечислите ценности, которые, по вашему мнению, могут лечь в основу концепции продвижения Российской Федерации? Составьте программу продвижения Российской Федерации.

Кейс 2.

Позиционирование Бельгии

Хотя «Прекрасная Бельгия» звучит неплохо, но для привлечения туристов одних этих слов явно недостаточно. Чтобы позиционировать страну как пункт назначения, необходимы «приманки», ради которых путешественник проведет в ней хотя бы несколько дней. Очевидно, что немалую роль здесь играет размер территории. В крупных странах интересных мест значительно больше; малым странам в этом смысле «не повезло».

Решение проблемы территории было найдено в одном из знаменитых путеводителей «Michelin Guide», в котором города имеют свою оценку. В путеводителе по странам Бенилюкса указаны шесть «трехзвездочных», заслуживающих специального посещения, городов. Из них пять находятся в Бельгии — Брюгге, Гент, Антверпен, Брюссель и Турне. Но самым удивительным оказалось, что в наиболее привлекательной для туристов Голландии «трех звездочек» удостоился единственный город — Амстердам.

В итоге появилась реклама с заголовком: «В прекрасной Бельгии пять Амстердамов», основным содержанием которой стали отличные фотографии достопримечательностей бельгийских «жемчужин».

Эффективность воздействия стратегии «трехзвездочных городов» базировалась на трех факторах. Во-первых, Бельгия сопоставлялась с местом, которое уже имело позицию в сознании туристов, а именно с Амстердамом. Какая бы программа позиционирования ни реализовывалась, использование в ней некоего устойчивого восприятия существенно подкрепляет эту программу. Во-вторых, ссылка на путеводитель «Michelin» (еще одна устойчивая позиция в сознании людей) выступала дополнительным свидетельством обоснованности рекламных сообщений. И наконец, пять «заслуживающих посещения» городов делали Бельгию действительно достойной специального внимания туристов.

Задания

1. Сформулируйте основу для позиционирования страны, региона.
2. Найдите примеры слоганов стран, регионов, городов. Укажите те из них, которые выполняют задачу позиционирования.
3. Проведите исследование позиционирования страны, региона, используя в качестве образца анкету. На основании полученных данных дайте рекомендации по позиционированию исследуемых страны, региона.

Анкета

1. Представляя свой регион другу или подруге, живущим в других городах, о чем бы вы рассказали в первую очередь?
2. Какие мнения о вашем регионе вы слышали от людей, в нем не проживающих (никогда не посещавших или посещавших проездом, в командировке)?
3. Если вам вдруг придется уехать из своего региона, какие воспоминания о нем будут вам приятнее всего?
4. За что вы любите свой регион?
5. Что, по вашему мнению, могло бы стать символом вашего региона (области)?
6. Предложите слоган (лозунг) для вашего региона (области).
7. Считаете ли вы себя коренным жителем своего региона? Да ☐ Нет ☐
8. С какими товарами (услугами, направлениями деятельности) ассоциируется у вас ваш регион (назовите не более четырех позиций).
9. Какие товары (услуги, направления деятельности) вы могли бы назвать «визитной карточкой» вашего региона? Почему?

Кейс 3

Творческое задание по теме: ЭФФЕКТИВНОЕ РЕКЛАМНОЕ СООБЩЕНИЕ

Реклама способна принести как потрясающий успех, так и провал.

Некоторые принципы создания эффективной рекламы таковы:

1. Для того чтобы рекламу заметили, требуется идея, и не простая, а хорошая, добротная идея. Не будет этого, и реклама останется незамеченной или не сработает.
2. Текст рекламы важен, но еще важнее обоснование, аргументация.
3. Хорошими аргументами в рекламе могут стать актуальность, качество товара, цена, быстрая поставка, безопасность в эксплуатации.
4. У потребителя, только что познакомящегося с рекламой, возникает вопрос: «Сколько это будет стоить?». Если возможно, надо указать в рекламе стоимость товара.
5. Не преувеличивать, не захваливать товар, потребитель всегда скептически настроен и может не среагировать на рекламу.

Реклама должна быть связана с действующими законами, а также, согласовываться с хорошими обычаями, быть честной, достоверной, правдивой. Необходимо, чтобы реклама проводи-

лась специалистами с чувством социальной ответственности, не противоречила высоким нравственным принципам, которые должны соблюдаться при конкуренции между предпринимателями.

Рекламу следует осуществлять так, чтобы не подорвать доверие, которое испытывает к ней общественность.

Хорошие традиции

Реклама не должна содержать ничего, будь то слово или фотография, что могло бы идти вразрез с тем, что, по общему мнению, считается требованием хороших традиций.

Честность

Реклама не должна:

- злоупотреблять доверием потребителя и искать выгоду в его неопытности или недостатке знаний;

- без серьезной причины играть на чувствах страха или ужаса;

- апеллировать к «слепому чувству» или суеверию;

- содержать то, что могло бы привести к философии насилия или поощрять ее.

Достоверность

В рекламе не следует:

- ни текстом и ни иллюстрацией, ни прямо и ни косвенно (с помощью намеков, умалчиваний, неясных формулировок или преувеличенных требований) вводить потребителя в заблуждение в отношении, например:

- а) свойств предполагаемого товара, его качества, состава и способа производства, времени его изготовления, применимости и области использования, количества, а также коммерческого или географического происхождения;

- б) стоимости товара и общей цены, которую уплачивает покупатель;

- в) других условий продажи (рассрочки, кредита);

- г) способа поставки, обмена или возврата, ремонта и эксплуатации;

- д) гарантийных условий;

- е) государственного контроля и гарантийного знака, официальной отмены или наличия моделей, призывов или дипломатов.

- злоупотреблять результатами исследований или цитатами из технической и научной литературы; использовать статистические данные так, чтобы они приобретали большее значение, чем они имеют на самом деле; злоупотреблять и научными терминами; пользоваться таким способом выражения, который дает ложное впечатление о научности и недостаточно научной терминологии.

Сравнения

Реклама, содержащая сравнения, должна быть составлена таким образом, чтобы:

- сравнения не вводили в заблуждение и не противоречили хорошим традициям в конкуренции между предпринимателями;

- различные элементы, входящие в сравнения, основывались на подтвержденных фактах;

- отбор элементов проводился по справедливости.

Свидетельства

- реклама не должна содержать свидетельства и рекомендации или отсылать к ним, если они не подлинны или основаны на собственном опыте издателя;

- устаревшие или несовременные по любой другой причине свидетельства и рекомендации нельзя использовать в рекламе.

Дискриминация

Реклама не имеет права прямо или косвенно дискредитировать фирму или товар, проявляя к ним пренебрежительное отношение, подвергая лжи.

Защита неприкосновенности

В рекламе нельзя без особого разрешения изображать определенных людей или ссылаться на них, будь это частные лица или официальные представители. Кроме того, нельзя без особого разрешения изображать частный дом или ссылаться на него таким образом, чтобы создавалось впечатление личной рекламы со стороны владельца.

Паразитирование за счет доброго имени

Реклама не должна использовать:

- непричастные имена, фирмы или сокращения, принадлежащие другим предпринимателям, организациям или институтам;
- надлежащим образом хорошую репутацию, связанную с именем или символом другой фирмы, в том числе и в ущерб им.

Копирование рекламы

- копирование рекламы (например, в тексте, штампах, музыке или звуковых эффектах) не следует нацеливать на то, чтобы дезориентировать или запугать предпринимателя;
- если лицо, дающее объявления и действующее в нескольких странах, разрабатывает рынок для определенного товара в одной из них, то другой предприниматель не имеет права копировать его рекламу в других странах, где он действует, при условии, что копирование само по себе неуместно и создает препятствия в рекламировании для лица, дающего объявления в этих же странах.

Отличительные характеристики рекламы:

- реклама должна быть легко узнаваема – это относится ко всей рекламе, независимо от ее формы и использованного средства рекламы;
- если в публикации содержатся новости и другие редакционные материалы, то ее нужно построить так, чтобы было ясно: речь идет о рекламе.

Аспект безопасности

В рекламу **не должны** входить иллюстрации или описания деятельности, опасной для общества, или ситуации, противоречащие нормальным мерам предосторожности, если только эти описания и иллюстрации не приводятся в педагогических целях или для защиты общественной точки зрения.

Реклама для детей и молодежи

Реклама не должна:

- использовать доверчивость ребенка или недостаточную опытность молодежи, а затем злоупотреблять чувством лояльности;
- содержать то, что может привести к физическим травмам или вредно воздействовать на детей психически или морально.

Задание

Создайте рекламные сообщения для следующих товаров:

- 1) одноразовой посуды и бумажных салфеток;
- 2) отечественных шариковых ручек;
- 3) эксклюзивных музыкальных центров;
- 4) пищевых продуктов для диабетиков;
- 5) курсов английского языка;
- 6) отечественной зубной пасты;
- 7) стальной посуды.

Какие нарушения в рекламной практике можно найти с помощью рассмотренных аспектов?

Приведите по три примера удачной и неудачной с точки зрения потребителя рекламы? Обоснуйте ответ.

Приведите три примера удачной, но неэффективной с точки зрения заказчика рекламы. Обоснуйте ответ.

Комплект тестовых заданий

Перечень компетенций (части компетенции), проверяемых оценочным средством:

ОК-3 – готовностью к саморазвитию, самореализации, использованию творческого потенциала;

ПК-8 – способностью готовить аналитические материалы для оценки мероприятий в области экономической политики и принятия стратегических решений на микро- и макроуровне;

ПК-9 – способностью анализировать и использовать различные источники информации для проведения экономических расчетов

Основное достоинство тестовой формы контроля – это простота и скорость, с которой осуществляется первая оценка уровня обученности по конкретной теме, позволяющая, к тому же, реально оценить готовность к итоговому контролю в иных формах и, в случае необходимости, откорректировать те или иные элементы темы.

Тема 3

1. Основными признаками олигополии являются:

- 1) наличие нескольких фирм, господствующих на определенном рынке товаров и услуг;
- 2) отсутствие неценовой конкуренции;
- 3) стандартизированный или дифференцированный тип продукта;
- 4) существенные трудности при вступлении в отрасль.

2. Рынок свободной конкуренции воздействует на товаропроизводителей:

- 1) через механизм спроса;
- 2) через механизм предложения;
- 3) через механизм спроса и предложения;
- 4) через механизм колебания цен.

3. Основными признаками свободной конкуренции являются:

- 1) неограниченное число участников конкуренции;
- 2) ограниченный доступ на рынок и выход из него;
- 3) полная информированность каждого участника конкуренции;
- 4) абсолютная однородность одноименных продуктов.

4. Экономическими последствиями совершенной конкуренции являются:

- 1) освоение передовой продукции, ранее не производимой;
- 2) увеличение объема производства при сокращении затрат;
- 3) снижение качества производимой продукции;
- 4) расслоение общества по доходам (концентрация и централизация производства и капитала, ведущее к образованию монополий и захвату ими рыночной власти).

5. К рынкам, классифицируемым по типу конкуренции, не относятся :

- 1) мировой рынок;
- 2) региональный рынок;
- 3) монопольный рынок;
- 4) рынок совершенной конкуренции.

6. Сумма денежных средств с учетом их покупательной способности называется:

- 1) реальной;
- 2) номинальной;
- 3) дисконтированной;
- 4) не дисконтированной

7. Одним из основных современных показателей-индикаторов открытости экономики страны является:

- 1) величина экспорта в национальном производстве;
- 2) динамика величины валового внутреннего продукта;
- 3) абсолютная конвертируемость национальной валюты;
- 4) соотношение объёмов экспорта и импорта.

8. Квота является инструментом:

- 1) ограничения экспорта по элементарному составу;
- 2) количественного ограничения экспорта и импорта;
- 3) количественного ограничения экспорта;
- 4) количественного ограничения импорта.

9. Исключительное право экономического субъекта на ведение какой-либо деятельности – это:

- 1) монополия;
- 2) монопосония;
- 3) олигополия;
- 4) квота.

10. Кривая Лоренца за пять лет сдвинулась дальше от биссектрисы.

Это означает:

- 1) усиление дифференциации доходов в обществе;
- 2) достижение всеобщего социального равенства;
- 3) повышение жизненного уровня населения;
- 4) сглаживание дифференциации доходов населения.

Тема 4

1. Конкурентная стратегия, рассчитанная на завоевание и удержание относительно узких рыночных ниш, в пределах которых реализуются эксклюзивные товары специального назначения и весьма высокого качества:

- а) виолентная;
- б) патиентная;
- в) коммутантная;
- г) эксплерентная.

2. Жизненный цикл товара – это:

- а) период внедрения товара на рынок;
- б) производство и продажа товара;
- в) период пребывания товара на рынке;
- г) предварительная разработка концепции товара.

3. Сегментация рынка – это:

- а) разделение рынка на отдельные части (сегменты);
- б) деятельность по классификации возможных потребителей в соответствии с качественными особенностями их спроса;
- в) структурирование потребителей, заинтересованных в определенных товарах или услугах;
- г) стратегия выборочного проникновения на рынок.

4. В каких рыночных ситуациях имеет место конкуренция продавцов?

- а) «рынок покупателя»;
- б) «рынок продавца»;
- в) «равновесный рынок»;
- г) продавцы конкурируют (в той или иной степени) всегда.

5. Чем отличается ценовая конкуренция от не ценовой?
- а) уровнем коэффициента эластичности предложения по цене;
 - б) ролью цены в конкуренции за объемы сбыта;
 - в) тем, что ценовая конкуренция имеет место на рынке с высоким уровнем дохода;
 - г) невозможностью использовать бесплатную рекламу
6. Примером естественной монополии является:
- а) международный нефтяной картель ОПЕК;
 - б) компания «IBM»;
 - в) издательство «Известия»;
 - г) городской метрополитен.
7. Конкуренция, возникающая потому, что одинаковые товары различаются только качеством, а нередко совпадают и по качеству называется:
- а) функциональной;
 - б) видовой;
 - в) предметной;
 - г) ценовой.
8. Факторы конкурентоспособности, включающие качество, продажную цену, затраты на эксплуатацию и зависящие от производительности и интенсивности труда, издержек производства и наукоемкости продукции:
- а) технико-экономические;
 - б) коммерческие;
 - в) нормативно-правовые;
 - г) инновационные.
9. Каким образом определяется главный конкурент?
- а) по уровню потребительских свойств товара;
 - б) по объему предложения;
 - в) по величине доли рынка;
 - г) по наилучшему соотношению между объемами продаж и предложения.
10. Ценовая эластичность спроса представляет собой:
- а) зависимость цены товара от величины объема спроса;
 - б) отношение процентного изменения количества спрашиваемого товара к процентному изменению цены;
 - в) отношение количества спрашиваемого товара к изменению цены с учетом первоначального количества спрашиваемого товара и первоначальной цены;
 - г) размеры диапазона колебаний спроса в зависимости от диапазона колебаний цены.

Темы докладов для научной (учебной) дискуссии

Перечень компетенций (части компетенции), проверяемых оценочным средством:

ОК-3 – готовностью к саморазвитию, самореализации, использованию творческого потенциала;

ПК-8 – способностью готовить аналитические материалы для оценки мероприятий в области экономической политики и принятия стратегических решений на микро- и макроуровне;

ПК-9 – способностью анализировать и использовать различные источники информации для проведения экономических расчетов

Учебная дискуссия – интерактивный метод, позволяющий максимально полно использовать опыт слушателей, способствуя лучшему усвоению изучаемого ими материала. Это обусловлено тем, что в групповой дискуссии не преподаватель говорит слушателям о том, что является правильным, а сами обучающиеся вырабатывают доказательства, обоснования принципов и подходов. Для проведения научной дискуссии обучающимся предварительно раздаются темы докладов: по одной теме на 2-3 человека. Преподаватель, организующий учебную дискуссию, корректирует направление дискуссии таким образом, что группа делится на 2-3 части для поддержки того докладчика, с чьей позицией она согласна. Подгруппы задают вопросы докладчикам и спорят между собой. Обычно к концу занятий группа приходит к консенсусу. Преподаватель завершает семинарское занятие заключительным словом.

1. Сопоставительный анализ конкурентоспособности государств.
2. Зависимость национальной конкурентоспособности от функционирования в стране транснациональных корпораций.
3. Использование методики Всемирного экономического форума для определения конкурентоспособности государств.
4. Национальная конкурентоспособность с точки зрения Всемирного экономического форума.
5. Обменный курс и паритет покупательной способности.
6. Валютный курс как один из аспектов национальной конкурентоспособности.
7. Конкурентные позиции России на мировом рынке инвестиций.
8. Зависимость рейтинга платежеспособности государства от его конкурентоспособности.
9. Государственный контроль за движением капитала.
10. Конкурентоспособность России на мировом рынке энергоносителей.
11. Динамическое развитие и трансформация национальных налоговых систем.
12. Инвестиции – важнейший фактор национальной конкурентоспособности в современных условиях.
13. Устойчивость экономического роста как следствие высокой национальной конкурентоспособности.
14. Технологический и трудовой ресурсы конкурентоспособности России.
15. Межстрановое сопоставление показателей конкурентоспособности.
16. Определение уровня парной конкурируемости двух стран.
17. Уровень образования как фактор национальной конкурентоспособности.
18. Многообразие и взаимозависимость факторов, определяющих национальную конкурентоспособность.
19. Значение национальной конкурентоспособности в условиях глобализации.

4.2 Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации

В соответствии с учебным планом итоговой формой аттестации является экзамен. Экзамен по дисциплине преследует цель оценить работу студента за курс, получение теоретических знаний, их прочность, развитие творческого мышления, приобретение навыков самостоятельной работы, умение применять полученные знания для решения практических задач.

Экзаменатору предоставляется право задавать студентам дополнительные вопросы по всей учебной программе дисциплины.

Результат сдачи экзамена заносится преподавателем в экзаменационную ведомость и зачетную книжку.

Оценочные средства для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья выбираются с учетом их индивидуальных психофизических особенностей:

- при необходимости инвалидам и лицам с ограниченными возможностями здоровья предоставляется дополнительное время для подготовки ответа на экзамене;
- при необходимости для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов процедура оценивания результатов обучения по дисциплине может проводиться в несколько этапов.

Процедура оценивания результатов обучения инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья по дисциплине (модулю) предусматривает предоставление информации в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации. Для лиц с нарушениями зрения, слуха, опорно-двигательного аппарата оценочные средства предоставляются в форме электронного документа.

Вопросы для экзамена по дисциплине

Перечень компетенций (части компетенции), проверяемых оценочным средством:

ОК-3 – готовностью к саморазвитию, самореализации, использованию творческого потенциала;

ПК-8 – способностью готовить аналитические материалы для оценки мероприятий в области экономической политики и принятия стратегических решений на микро- и макроуровне;

ПК-9 – способностью анализировать и использовать различные источники информации для проведения экономических расчетов

1. Понятие национальной конкурентоспособности, ее составляющие, основные и второстепенные факторы конкурентоспособности.
2. Формы и виды конкурентных отношений.
3. Межстрановая конкуренция на микроуровне.
4. Факторы конкурентоспособности стран и регионов.
5. Формы и методы управления конкурентоспособностью стран на национальном уровне.
6. Межстрановая налоговая конкуренция.
7. Основные формы налоговой конкуренции.
8. Территориальный маркетинг как средство управления конкурентоспособностью страны.
9. Уровень налогов как важнейший аспект национальной конкурентоспособности.
10. Основные виды конкурентных преимуществ.
11. Воздействие зарубежных ТНК на национальную конкурентоспособность.
12. Влияние обменного курса на национальную конкурентоспособность.
13. Влияние инвестиций на национальную конкурентоспособность.
14. Система национального регулирования иностранных инвестиций.
15. Влияние трудового ресурса на национальную конкурентоспособность.
16. Стадии развития инновационных систем.
17. Валютные и финансовые аспекты международной конкурентоспособности.
18. Валютный компонент «открытости национальной экономики».
19. Инструменты регулирования валютных курсов и движения капитала.
20. Особенности исследования конкурентоспособности регионов.
21. Механизмы управления конкурентоспособностью стран.
22. Имидж страны как фактор конкурентоспособности.
23. Эффективность финансовых рынков как фактор национальной конкурентоспособности.
24. Влияние физической инфраструктуры на национальную конкурентоспособность.
25. Влияние технологического ресурса на национальную конкурентоспособность.
26. Государственное содействие повышению конкурентоспособности участников внешнеэкономической деятельности.
27. Конкурентоспособность современной России: источники, степени реализации.
28. Конкурентоспособность национальных инновационных систем.
29. Взаимосвязь и взаимовлияние показателей национальной конкурентоспособности.
30. Кластерная схема конкурентных отраслей.

31. Взгляд Всемирного экономического форума на проблемы национальной конкурентоспособности.
32. Методика Всемирного экономического форума по определению индексов национальной конкурентоспособности.
33. Рейтинг конкурентоспособности. Методика Международного института развития менеджмента.
34. Формы и методы управления конкурентоспособностью стран на международном уровне.
35. Национальная конкурентоспособность Российской Федерации.
36. Конкурентоспособность трудовых ресурсов.
37. Конкурентоспособность фирмы как критерий конкурентоспособности национального хозяйства.
38. Природные ресурсы как основа конкурентных преимуществ.
39. Теоретические подходы к определению стадий конкурентоспособности национальной экономики.
40. Конкурентная стратегия фирмы. Маркетинг как средство повышения конкурентоспособности.
41. Формы и методы управления конкурентоспособностью стран. Национальный макроуровень и микроуровень.
42. Формы и методы управления конкурентоспособностью стран. Международный макроуровень и микроуровень.
43. Конкурентоспособность экономического субъекта как характеристика его рыночного поведения
44. Конкуренция и конкурентоспособность. Поведенческая, функциональная и эволюционная виды конкуренции, их влияние на понимание конкурентоспособности хозяйствующего субъекта
45. Теория конкурентных преимуществ и конкурентоспособности компании М. Портера. Теория конкурентных преимуществ К. Прахалада и Г. Хамела.
46. Факторы конкурентоспособности по М. Портеру.
47. Роль государства в повышении конкурентоспособности отечественных товаропроизводителей.
48. Кластерная схема конкурентных отраслей Портера М.
49. Конкурентоспособность региона: современные подходы и оценки.
50. Факторы конкурентоспособности региона. Комплексная оценка региональной конкурентоспособности.
51. Конкурентоспособность фирмы как критерий конкурентоспособности национального хозяйства. Влияние конкурентоспособности фирмы на экономическое развитие национального хозяйства.
52. Преимущества национальной экономики: сущность, виды, структура, уровни.
53. Зависимость между уровнем ВВП и рейтингом конкурентоспособности.
54. Ресурсы и их роль в конкурентоспособности национальной экономики. Природные ресурсы, как основа конкурентных преимуществ. Обеспеченность ресурсами стран и их характеристика.
55. Трудовые ресурсы и степень развития в разных странах. Конкурентоспособность трудовых ресурсов. Формирование трудовых ресурсов нового типа.
56. Инновации как основа конкурентных преимуществ в современной экономике.

57. Теоретические подходы к определению стадий конкурентоспособности национальной экономики.
58. Рейтинги конкурентоспособности России. Сопоставление России с рядом стран по индексу и основным факторам конкурентоспособности.
59. Зависимость между уровнем ВВП и рейтингом конкурентоспособности.
60. Конкурентоспособность современной России: источники, степени реализации.

Критерии оценки:

Оценка «5 – отлично». Учебный материал освоен правильно, глубоко, обучающийся свободно владеет экономическими понятиями, умеет применять свои знания для решения проблемных ситуаций. Ответ на экзамене характеризуется научной терминологией, четкостью, логичностью, умением самостоятельно мыслить и делать выводы.

Оценка «4 – хорошо». Учебный материал освоен в целом правильно, обучающийся в достаточном объеме владеет экономическими понятиями, умеет применять свои знания в стандартных ситуациях. Ответ на экзамене характеризуется правильным использованием понятий, логичностью, но отсутствует самостоятельное осознание проблемы, творческое мышление.

Оценка «3 – удовлетворительно». Освоены базовые понятия учебного материала, обучающийся овладел определенной системой знаний и способен решать типовые ситуации. Ответ на экзамене отражает знание основных терминов, понятий, но отсутствует логика, аргументация, научный подход.

Оценка «2 – неудовлетворительно». Обучающийся делает ошибки в определении базовых понятий, не разбирается в стандартных ситуациях, речь экономически неграмотна, не умеет использовать правильно научные термины.

5. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины (модуля)

5.1 Основная литература:

1. Философова Т.Г., Быков В.А. Конкуренция. Инновации. Конкурентоспособность: учебное пособие для студентов вузов // М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 295 с.

https://biblioclub.ru/index.php?page=book_view_red&book_id=115316

2. Чмышенко Е.В., Лазарева О.С., Чмышенко Е.Г., Бондарчук Н.И. Теория и практика оценки конкурентоспособности: учебное пособие // Оренбург: Агентство «Пресса», 2013. – 150 с. https://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=259360&sr=1

*Для освоения дисциплины инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья имеются издания в электронном виде в электронно-библиотечных системах (предусмотрен сервис ЭБС «Университетская библиотека онлайн»: <http://www.biblioclub.ru>)

5.2. Дополнительная литература:

1. Криворотов В.В., Калина А.В., Ерыпалов С.Е. Конкурентоспособность предприятий и производственных систем: учебное пособие // М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 351 с. https://biblioclub.ru/index.php?page=book_view_red&book_id=426601

2. Царев В. В. , Кантарович А. А. , Черныш В. В. Оценка конкурентоспособности предприятий (организаций): Теория и методология: учебное пособие // М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 799 с. https://biblioclub.ru/index.php?page=book_view_red&book_id=117708

3. Шапиро С.А. , Самраилова Е.К. , Вешкурова А.Б. Формирование конкурентоспособности работников организации: учебное пособие // М., Берлин: Директ-Медиа, 2017. – 224 с. https://biblioclub.ru/index.php?page=book_view_red&book_id=469685

5.3. Периодические издания:

1. Научно-практический и теоретический журнал «Финансы и кредит».
2. Научно-практический и аналитический журнал «Экономический анализ: теория и практика»;
3. Научно-практический и информационно-аналитический сборник «Финансовая аналитика: проблемы и решения».
4. Научно-практический и теоретический журнал «Национальные интересы: приоритеты и безопасность».

6. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины (модуля)

1. URL: <http://www.wto.org> – Официальный сайт Всемирной торговой организации
2. URL: <http://data.worldbank.org> – Официальный сайт Всемирного банка
3. URL: <http://www.weforum.org> – Официальный сайт Всемирного экономического форума
4. URL: <http://www.imf.org> – Официальный сайт Международного валютного фонда
5. URL: <http://www.imd.ch/wcc> – Официальный сайт Международного института менеджмента
6. URL: <http://www.oecd-ilibrary.org> – Официальный сайт Организации экономического сотрудничества и развития:
7. URL: <http://www.expert.ru> – Официальный сайт Рейтингового агентства «Эксперт»

7. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)

Самостоятельная работа слушателей по дисциплине проводится с целью закрепления и систематизации теоретических знаний, формирования практических навыков по их применению при решении экономических задач в выбранной предметной области. Самостоятельная работа включает: изучение основной и дополнительной литературы, проработку и повторение лекционного материала, материала учебной и научной литературы, подготовку к практическим занятиям, подготовку докладов (презентаций), подготовка к научной дискуссии и работе с кейсами.

Для подготовки к лекциям необходимо изучить основную и дополнительную литературу по заявленной теме. При изучении основной и дополнительной литературы, обучающийся может в достаточном объеме усвоить и успешно реализовать конкретные знания, умения, навыки и компетенции при выполнении следующих условий:

- 1) систематическая работа на учебных занятиях под руководством преподавателя и самостоятельная работа по закреплению полученных знаний и навыков;
- 2) добросовестное выполнение заданий преподавателя на практических занятиях;
- 3) выяснение и уточнение отдельных предпосылок, умозаключений и выводов, содержащихся в учебном курсе; взаимосвязей отдельных его разделов, используемых методов, характера их использования в практической деятельности менеджера;
- 4) сопоставление точек зрения различных авторов по затрагиваемым в учебном курсе проблемам; выявление неточностей и некорректного изложения материала в периодической и специальной литературе;
- 5) разработка предложений преподавателю в части доработки и совершенствования учебного курса.

В ходе самоподготовки к практическим занятиям студент осуществляет сбор и обработку материалов по тематике его исследования, используя при этом открытые источники информации (публикации в научных изданиях, аналитические материалы, ресурсы сети Интернет и т.п.), а также практический опыт и доступные материалы объекта исследования. Контроль за

выполнением самостоятельной работы проводится при изучении каждой темы дисциплины на практических (семинарских) занятиях.

Важнейшим элементом самостоятельной работы является подготовка к учебной дискуссии. Этот вид самостоятельной работы позволяет углубить теоретические знания и расширить практический опыт студента, его способность генерировать собственные идеи, умение высказывать альтернативную точку зрения, аргументированно отстаивать свою позицию, сформировать командные навыки принятия решений.

Подготовка доклада (презентации) – закрепление теоретических основ и проверка знаний студентов по вопросам основ и практической организации научных исследований, умение подбирать, анализировать и обобщать материалы, раскрывающие связи между теорией и практикой. Подготовка презентации предполагает творческую активность слушателя, умение работать с литературой, владение методами анализа данных и компьютерными технологиями их реализации.

В освоении дисциплины инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья большое значение имеет индивидуальная учебная работа (консультации) – дополнительное разъяснение учебного материала.

Индивидуальные консультации по предмету являются важным фактором, способствующим индивидуализации обучения и установлению воспитательного контакта между преподавателем и обучающимся инвалидом или лицом с ограниченными возможностями здоровья.

8. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю) (при необходимости)

8.1 Перечень необходимого программного обеспечения

При изучении дисциплины необходимо использовать следующее программное обеспечение: Microsoft Windows 8, 10; Microsoft Office Professional Plus.

8.2 Перечень необходимых информационных справочных систем

Обучающимся должен быть обеспечен доступ к современным профессиональным базам данных, профессиональным справочным и поисковым системам:

Информационно-правовой портал «Гарант» (<http://www.garant.ru/>)

Консультант плюс (<http://my.consultant.ru>)

Электронная библиотечная система "Университетская библиотека ONLINE"(www.biblioclub.ru),

Электронная библиотечная система издательства "Лань" (<http://e.lanbook.com/>),

Электронная библиотечная система "Юрайт"(<http://www.biblio-online.ru>),

Электронная библиотечная система eLIBRARY.RU (<http://www.elibrary.ru/>),

Электронная библиотечная система ZNANIUM.COM (www.znanium.com),

Электронно-библиотечная система BOOK.RU (<https://www.book.ru>),

Электронный каталог Научной библиотеки КубГУ (<https://www.kubsu.ru/>)

9. Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля):

№	Вид работ	Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля) и оснащенность
1	2	3
1.	Лекционные занятия	Лекционная аудитория, оснащенная презентационной техникой (проектор, экран, ноутбук) и соответствующим программным обеспечением (Microsoft Office 2016) . Номер ауд. 520А, 207Н, 208Н, 209Н, 205А, 4033Л, 4038Л, 4039Л, 5040Л, 5041Л, 5042Л, 5045Л, 5046Л

1	2	3
2.	Семинарские занятия	Аудитория, оснащенная презентационной техникой (проектор, экран, ноутбук) и соответствующим программным обеспечением (Microsoft Office 2016) Power Point , Excel, Microsoft Office. Номер ауд. 2026Л, 2027Л, 4034Л, 4035Л, 4036Л, 5043Л, 201Н, 202Н, 203Н, А203Н
3.	Текущий контроль, промежуточная аттестация	Аудитория (кабинет). Номер ауд. 520А, 207Н, 208Н, 209Н, 2026Л, 2027Л, 4033Л, 4034Л, 4035Л, 4036Л, 4038Л, 4039Л, 5040Л, 5041Л, 5042Л, 5043Л, 5045Л, 5046Л, 201Н, 202Н, 203Н, А203Н
4.	Самостоятельная работа	Кабинет для самостоятельной работы, оснащенный компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет», программой экранного увеличения и обеспеченный доступом в электронную информационно-образовательную среду университета. Номер ауд. 213А, 218А, 201Н, 202Н, 203Н, А203Н